گزارش توجیهی تامین مالی جمعی

طرح تامین سرمایه در گردش صدور بیمه‌نامه‌های حیوانات خانگی

شرکت خدمات تجهیزات الکترونیک زبده

(سهامی خاص)

محل ثبت: تهران

شماره ثبت:۵۷۴۷۱۶

آدرس: تهران، میدان آرژانتین، خیابان خالد اسلامبولی، خیابان هفدهم (بهزاد شفق) ، پلاک ۲۰، طبقه ۵، واحد ۵

کدپستی: ۱۵۱۳۸۳۳۸۱۷

شماره تلفن: ۸۹۳۰۲۰۰۰-۰۲۱

فهرست مطالب

۱-مقدمه ۴

۱-۱-معرفی شرکت ۵

۱-۲-تاریخچه شرکت ۵

۱-۳-موضوع فعالیت ۵

۱-۴-مدت فعالیت ۵

۱-۵-اعضای هیئت‌مدیره و مدیرعامل ۶

۱-۶-رزومه اعضای هیئت‌مدیره ۷

۱-۷-مشخصات حسابرس و بازرس قانونی شرکت ۱۱

۱-۸-آخرین ترکیب سهامداران ۱۱

۱-۹-تغییرات سرمایه‌ای شرکت ۱۱

۲-اطلاعات مالی شرکت ۱۲

۲-۱-صورت سود و زیان شرکت ۱۲

۲-۲-صورت وضعیت مالی شرکت ۱۳

۲-۳-صورت جریان‌های نقدی شرکت ۱۴

۲-۴-نسبت‌های مالی ۱۵

۳-وضعیت اعتباری شرکت ۱۶

۳-۱-بدهی‌ها ۱۶

۴-اطلاعات تکمیلی ۱۷

۴-۱-تحلیل صنعت ۱۷

۴-۲-وضعیت جهانی ۱۷

۴-۳-اندازه و رشد بازار جهانی ۱۷

۴-۴-محرک‌های رشد بازار ۱۷

۴-۵-چالش‌های اصلی صنعت ۱۷

۴-۶-روندهای آینده در صنعت بیمه حیوانات خانگی ۱۷

۴-۷-جمع‌بندی ۱۸

۴-۸-معرفی رقبا خارجی ۱۸

شرکت کارگزاری بانک سامان (سهامی‌خاص)		شرکت خدمات تجهیزات الکترونیک زبده (سهامی‌خاص)	
حمیدرضا مهرآور	رضا شیرین‌کوهریان	محمدرضا آقاجانی	فاطمه دادبه
مدیرعامل و عضو هیئت مدیره	رئیس هیئت مدیره	مدیرعامل	رئیس هیئت مدیره

این گزارش توسط کارگزاری بانک سامان تهیه و تدوین نشده است.

شرکت خدمات الکترونیک زبده

۴-۹-عوامل مؤثر بر رشد ۱۹
۴-۱۰-معرفی رقبای داخلی ۲۰
۴-۱۱-محرک‌های بازار ۲۱
۴-۱۲-چالش‌ها ۲۲
۴-۱۳-پتانسیل‌ها ۲۳
-۱۴-۴فرصت‌ها ۲۵
۴-۱۵-تهدیدها ۲۶
-۵سابقه فروش شرکت ۲۷
۶-بررسی ماده ۱۴۱ ..... ۲۷
۷-ارتباط کارگزاری بانک سامان با طرح و متقاضی ۲۸
۸-تشریح طرح تامین مالی ۲۸
۸-۱-هدف ۲۸
۹-تشریح شیوهٔ تامین مالی ۲۸
۹-۱-سرمایه‌گذاری مورد نیاز و منابع تامین آن ۲۸
۹-۲-نحوه مشارکت تامین‌کنندگان ۲۹
۹-۳-وضعیت تضامین طرح ۲۹
۹-۴-پرداخت اصل سرمایه و سود تامین‌کنندگان ۲۹
۹-۵-حسن سابقه متقاضی در سایر طرح‌ها ۳۰
۹-۶-مشخصات گواهی شراکت ۳۱
۱۰-پیش بینی مالی طرح ۳۲
۱۱-عوامل ریسک ۳۴
۱۲-پیوست‌ها ۳۵
۱۲-۱-اعتبار سنجی اعضای هیئت مدیره و شرکت خدمات تجهیزات الکترونیک زبده (سهامی خاص) ۳۵

شرکت کارگزاری بانک سامان (سهامی‌خاص)		شرکت خدمات تجهیزات الکترونیک زبده (سهامی‌خاص)	
حمیدرضا مهرآور	رضا شیرین‌گوهریان	محمدرضا آقاجانی	فاطمه دادبه
مدیرعامل و عضو هیئت مدیره	رئیس هیئت مدیره	مدیرعامل	رئیس هیئت مدیره

این گزارش توسط کارگزاری بانک سامان تهیه و تدوین نشده است.

گزارش توجیهی طرح تامین سرمایه در گردش جهت صدور بیمه‌نامه‌های حیوانات خانگی

۱- مقدمه

گزارش حاضر در خصوص طرح تامین سرمایه در گردش جهت صدور بیمه‌نامه‌های حیوانات خانگی تهیه و تدوین شده است. در این گزارش در ابتدا خلاصه‌ای از معرفی شرکت و موضوع فعالیت ارائه شده و بعد از ارائه صورت‌های مالی تاریخی شرکت، هدف شرکت از تامین مالی و برنامه شرکت در خصوص نحوه مصرف منابع حاصل از تامین مالی ارائه شده است. مسئولیت تهیه این گزارش با هیئت‌مدیره شرکت خدمات تجهیزات الکترونیک زبده(سهامی خاص) بوده و مطالب ذیل را تایید می‌نمایند:

(۱) تمامی مفروضات با اهمیت مؤثر لازم در این گزارش افشا گردیده‌اند.

(۲) مفروضات ارائه‌شده در این گزارش بر مبنایی معقول و متناسب با هدف گزارش می‌باشند.

(۳) این گزارش توسط شرکت کارگزاری بانک سامان (سهامی‌خاص) تهیه و تدوین نشده است.

شرکت کارگزاری بانک سامان (سهامی‌خاص)		شرکت خدمات تجهیزات الکترونیک زبده (سهامی‌خاص)	
حمیدرضا مهرآور	رضا شیرین‌گوهریان	محمدرضا آقاجانی	فاطمه دادبه
مدیرعامل و عضو هیئت مدیره	رئیس هیئت مدیره	مدیرعامل	رئیس هیئت مدیره

این گزارش توسط کارگزاری بانک سامان تهیه و تدوین نشده است.

۱-۱- معرفی شرکت

۱-۲- تاریخچه شرکت

شرکت خدمات تجهیزات الکترونیک زبده(سهامی خاص) به شناسه ملی ۱۴۰۰۹۸۸۳۷۱۸ در تاریخ ۱۹ اسفند ۱۳۹۹ به صورت شرکت سهامی خاص تاسیس شد و طی شماره ۵۷۴۷۱۶ در اداره ثبت کل شرکت‌ها و موسسات غیر تجاری تهران به ثبت رسیده است. مرکز اصلی شرکت در تهران، میدان آرژانتین، خیابان خالد اسلامبولی، خیابان هفدهم (بهزاد شفق)، پلاک ۲۰ طبقه ۵ واحد ۵ می‌باشد.

۱-۳- موضوع فعالیت

موضوع فعالیت شرکت طبق ماده ۲ اساسنامه عبارت است از : ارائه کلیه روش‌های مناسب به دارندگان تجهیزات الکترونیک ارتباطی، ارائه‌کننده خدمات ارزش افزوده به استفاده‌کنندگان انواع تجهیزات الکترونیک، تحلیل بازار تجهیزات الکترونیک و ارائه خدمات به کلیه صنایع مرتبط، ارائه خدمات به کلیه صنایع مرتبط، ارائه‌کننده خدمات نرم‌افزاری به بازار تجهیزات الکترونیک و صنایع مرتبط، تاسیس شرکت‌های جدید و خرید سهام از شرکت‌های دیگر، خرید و فروش کالاهای مجاز بازرگانی از قبیل تجهیز و قطعات در زمینه تجهیزات الکترونیک، برگزاری و حضور در نمایشگاه‌های بین‌المللی تخصصی و غیرتخصصی در زمینه تجهیزات الکترونیک و صنایع وابسته در داخل و خارج از کشور، ارائه آموزش در زمینه‌های مرتبط با بازار تجهیزات الکترونیک به کلیه صنایع مرتبط، عقد قرارداد با اشخاص حقیقی و حقوقی در زمینه خدمات مرتبط با تجهیزات الکترونیک و صنایع مرتبط، ایجاد شعب و دفاتر نمایندگی در زمینه کلیه موضوعات فعالیت شرکت در داخل و خارج از کشور، سازماندهی و آموزش توسعه شبکه فروش به‌منظور ارائه خدمات مطلوب و گسترده در سراسر کشور، ارائه خدمات به شرکت‌ها در زمینه عملیات تحلیل بازار و ارزیابی طراحی محصول و ساماندهی فروش و تهیه نرم‌افزار مورد نیاز (غیرفرهنگی و غیرهنری) جهت ارائه و توسعه و فروش این شرکت‌ها، انجام کلیه امور تعمیر و نگهداری مرتبط با تجهیزات الکترونیک و ارائه خدمات به صنایع مرتبط، افتتاح حساب در بانک‌ها و موسسات مالی می‌باشد.

۱-۴- مدت فعالیت

مطابق اساسنامه، فعالیت شرکت از تاریخ ثبت به مدت نامحدود می‌باشد.

شرکت کارگزاری بانک سامان (سهامی‌خاص)		شرکت خدمات تجهیزات الکترونیک زبده (سهامی‌خاص)	
حمیدرضا مهرآور	رضا شیرین‌گوهریان	محمدرضا آقاجانی	فاطمه دادبه
مدیرعامل و عضو هیئت مدیره	رئیس هیئت مدیره	مدیرعامل	رئیس هیئت مدیره

این گزارش توسط کارگزاری بانک سامان تهیه و تدوین نشده است.

۱-۵- اعضای هیئت‌مدیره و مدیرعامل

به موجب صورتجلسه هیئت‌مدیره مورخ ۱۴۰۱/۱۲/۱۳ اشخاص زیر به عنوان اعضای هیئت‌مدیره انتخاب گردیده‌اند.

جدول ۱: ترکیب اعضای هیئت‌مدیره و مدیریت عامل

نام	سمت	کدملی	نماینده	مدت مأموریت	
				شروع	خاتمه
محمدرضا آقاجانی	مدیرعامل (خارج از اعضاء هیئت‌مدیره)	۰۰۷۳۸۰۱۹۶۸	-	۱۴۰۱/۱۲/۱۳	۱۴۰۳/۱۲/۱۰
فاطمه دادبه	رییس هیئت‌مدیره	۰۰۸۱۱۲۴۵۲۱	توسعه مدیریت رابین پایدار	۱۴۰۱/۱۲/۱۳	۱۴۰۳/۱۲/۱۰
پویا رسولی	نایب‌رییس هیئت‌مدیره	۰۰۵۲۸۵۵۴۸۱	-	۱۴۰۱/۱۲/۱۳	۱۴۰۳/۱۲/۱۰
اکبر قهری	عضو هیئت‌مدیره	۰۰۷۱۶۷۷۳۴۸	شرکت خدماتی و کمک رسانی پیشگام الوند اتحاد	۱۴۰۱/۱۲/۱۳	۱۴۰۳/۱۲/۱۰

شرکت کارگزاری بانک سامان (سهامی‌خاص)		شرکت خدمات تجهیزات الکترونیک زبده (سهامی‌خاص)	
حمیدرضا مهرآور	رضا شیرین‌کوهربان	محمدرضا آقاجانی	فاطمه دادبه
مدیرعامل و عضو هیئت مدیره	رئیس هیئت مدیره	مدیرعامل	رئیس هیئت مدیره

این گزارش توسط کارگزاری بانک سامان تهیه و تدوین نشده است.

۱-۶- رزومه اعضای هیئت‌مدیره

رزومه خانم فاطمه دادبه

بخش	اطلاعات کلیدی
اطلاعات شخصی	نام :فاطمه دادبه تاریخ تولد: ۱۳۶۵/۰۳/۰۱ محل تولد :تهران وضعیت تأهل :متأهل ایمیل: f.dadbeh۶۵@gmail.com
تحصیلات	دکتری مدیریت مالی :واحد علوم و تحقیقات تهران(۱۳۹۷-۱۳۹۲) کارشناسی ارشد مدیریت مالی :دانشگاه تهران(۱۳۹۰-۱۳۸۸) کارشناسی حسابداری :دانشگاه تهران (۱۳۸۸-۱۳۸۴)
سوابق شغلی	مدیر سرمایه‌گذاری هلدینگ سرآمد، رئیس هیات مدیره شرکت خدمات الکترونیک زبده سامان ، مدیر مالی و سرمایه‌گذاری شرکت تماکو و سایر موارد دیگر
مدارک حرفه‌ای	گواهینامه اصول ،(CMA) مدیریت ریسک خبره، حسابدار مالی خبره، حسابدار مدیریت خبره بازار سرمایه، گواهینامه عرضه و پذیرش
تألیفات	تألیف و ترجمه کتاب‌های مرتبط با مدیریت مالی، حسابداری و استانداردهای بین‌المللی مانند کتاب "حسابرسی"، "نگاهی بر استانداردهای بین‌المللی حسابداری"، "مدیریت ریسک واحد اقتصادی"
مقالات	بیش از ۵۰ مقاله علمی پژوهشی و ترویجی
عضویت در انجمن‌ها	انجمن حسابداران خبره ایران، انجمن حسابرسان داخلی ایران، انجمن حسابداری مدیریت ایران، انجمن مهندسی مالی ایران
طرح‌های پژوهشی	گزارش‌های تحلیلی در حوزه‌های مختلف اقتصادی و بیمه، پروژه ادغام و تملیک شرکت‌های بیمه
سوابق تدریس	تدریس در دانشگاه‌های مختلف (.بصیر، خوارزمی، علوم و تحقیقات تهران، و...)، راهنمایی بیش از ۱۰۰ پایان‌نامه کارشناسی ارشد
دوره‌های آموزشی	ابزارهای‌تامین مدیریت ریسک، کنترل‌های (IFRS) مالی، استانداردهای گزارشگری مالی داخلی، تحلیل تکنیکال، ارزشگذاری سهام

شرکت کارگزاری بانک سامان (سهامی‌خاص)		شرکت خدمات تجهیزات الکترونیک زبده (سهامی‌خاص)	
حمیدرضا مهرآور	رضا شیرین‌گوهریان	محمدرضا آقاجانی	فاطمه دادبه
مدیرعامل و عضو هیئت مدیره	رئیس هیئت مدیره	مدیرعامل	رئیس هیئت مدیره

این گزارش توسط کارگزاری بانک سامان تهیه و تدوین نشده است.

رزومه آقای قهری

بخش	اطلاعات کلیدی
اطلاعات شخصی	نام: اکبر قهری تاریخ تولد: ۱۳۵۹/۰۱/۱۲ وضعیت تأهل: متأهل ایمیل: ghahri@gmail.com
تحصیلات	کارشناسی ارشد مکاترونیک - کامپیوتر :دانشگاه آزاد علوم تحقیقات)سال (اخذ :۱۳۸۶
سوابق شغلی	مدیرعامل و عضو هیئت مدیره :شرکت‌های کیش سل پارس(سامانتل) ، انتقال داده رهام داتک، ناوشگران عصر پارسه(۱۳۸۰-۱۴۰۳)
مهارت‌ها	برنامه‌نویسی کامپیوتر :سطح عالی مدیریت پروژه :سطح عالی مدیریت منابع انسانی :سطح متوسط
محصولات دیجیتال	نرم‌افزار پیام‌رسان توت، سرویس اطلاع‌رسانی پیامکی زیرساخت ارتباطی موبایل
فعالیت‌های اجتماعی	عضو جمعیت هلال احمر، عضو بنیاد آینده‌سازان محلات شرکت در طرح توانمندسازی محلات کم‌برخوردار
مجوزها و حوزه فعالیت	مجوز دریافت‌شده :واحد دیجیتال شرکت کیش سل پارس(خدمات محتوایی و پیامکی) حوزه فعالیت: شبکه اجتماعی
انگیزه اخذ مجوز	توسعه عدالت اجتماعی از طریق شبکه اجتماعی در محلات کم‌برخوردار و توانمندسازی جوانان
سوابق قضایی	ندارد

شرکت کارگزاری بانک سامان (سهامی‌خاص)		شرکت خدمات تجهیزات الکترونیک زبده (سهامی‌خاص)	
حمیدرضا مهرآور	رضا شیرین‌گوهریان	محمدرضا آقاجانی	فاطمه دادبه
مدیرعامل و عضو هیئت مدیره	رئیس هیئت مدیره	مدیرعامل	رئیس هیئت مدیره

این گزارش توسط کارگزاری بانک سامان تهیه و تدوین نشده است.

رزومه آقای رسولی

بخش	اطلاعات کلیدی
اطلاعات شخصی	• نام: پویا رسولی • تاریخ تولد: ۱۳۴۹/۰۶/۰۱ • تلفن تماس: ۰۹۱۲۳۷۶۳۸۱۶ • ایمیل: pooya.rasooli@gmail.com
تحصیلات	• کارشناسی ارشد: تجارت الکترونیک و بازاریابی۲۰۰۳-۲۰۰۶ • دانشگاه: لولئا – سوئد • کارشناسی: مدیریت بازرگانی • دانشگاه: آزاد تهران۱۳۷-۱۳۷۶
سوابق حرفه‌ای	• مدیر بازاریابی – بیمه سامان ۱۳۹۸-۱۴۰۲ • کانادا ۱۳۹۶-۱۳۹۸ RBC مشاور بانکی – بانک • مدیر بازاریابی – ال‌جی ۱۳۸۸-۱۳۹۶ • مدیر محصول – رنو پارس ۱۳۹۳-۱۳۹۶ • مدیر بازاریابی – زیمنس ۱۳۷۱-۱۳۹۳
مهارت‌ها	• آشنایی با زبان‌های خارجی: انگلیسی، آلمانی • سایر مهارت‌ها: مهارت‌های مدیریتی برنامه‌ریزی، سازماندهی، جذب نیرو، هدایت، هماهنگی، اجرا، گزارش‌دهی و بودجه‌بندی • تهیه بیزینس‌پلن و برنامه استراتژیک بازاریابی

شرکت کارگزاری بانک سامان (سهامی‌خاص)		شرکت خدمات تجهیزات الکترونیک زبده (سهامی‌خاص)	
حمیدرضا مهرآور	رضا شیرین‌گوهریان	محمدرضا آقاجانی	فاطمه دادبه
مدیرعامل و عضو هیئت مدیره	رئیس هیئت مدیره	مدیرعامل	رئیس هیئت مدیره

این گزارش توسط کارگزاری بانک سامان تهیه و تدوین نشده است.

رزومه آقای آقاجانی

بخش	اطلاعات کلیدی
اطلاعات شخصی	نام: محمدرضا آقاجانی
تحصیلات	• کارشناسی ارشد بازاریابی استرتژیک • کارشناسی مدیریت بیمه
سوابق حرفه ای	• مدیر مهندسی و رشته های خاص شرکت بیمه سامان • معاون مدیر و مدیر بیمه های مسئولیت شرکت بیمه سامان • معاون مدیر بیمه های مسئولیت شرکت بیمه معلم • مسئول اداره بیمه های مسئولیت و مهندسی شرکت بیمه صادرات و سرمایه گذاری • سوابق عضویت در انجمن های علمی و تخصصی • عضو انجمن خانه مدیران در رشته تخصصی علوم مدیریتی به مدت ۲ سال
سوابق آموزشی	• ارائه آموزش های مربوط به بیمه‌های مسئولیت و مهندسی برای متقاضیان اخذ کد نماینده‌ها • آموزش پرسنل دفاتر مرکزی و شعب شرکت‌های بیمه سامان و معلم و سایر شرکت‌های بیمه‌ای • مهم ترین دوره‌های آموزش حرفه ای • مهندسی فروش – دانشگاه تهران • بیمه‌های مهندسی و مئسولیت – بیمه صادرات و سرمایه‌گذاری • بیمه عیوب اساسی پنهان ساختمان • دوره بازدید اولیه بیمه اتومبیل – بیمه ایران • آموزش بیمه‌های آتش سوزی – بیمه صادرات و سرمایه‌گذاری • دوره آموزشی مشتری مداری – شرکت بیمه معلم و بیمه سامان • دوره EFQM - شرکت بیمه معلم • دوره مقدماتی مدیریت اجرایی درون سازمان مدیریت صنعتی • اجرا پروژه های مربوط به ارزیابی ریسک با رویکرد بیمه پروژه‌های نفت و گاز و پتروشیمی • برگزاری همایش‌های گوناگون برای صنایع غذایی و دارویی جهت انجام عملیات ارزیابی ریسک با رویکرد بیمه . • اجرا پروژه‌های اجایل در صنعت بیمه براساس مدل Safe • حضور در دوره‌های آموزشی شرکت‌های بیمه بین‌المللی در داخل و خارج از کشور

شرکت کارگزاری بانک سامان (سهامی‌خاص)		شرکت خدمات تجهیزات الکترونیک زبده (سهامی‌خاص)	
حمیدرضا مهرآور	رضا شیرین‌گوهریان	محمدرضا آقاجانی	فاطمه دادبه
مدیرعامل و عضو هیئت مدیره	رئیس هیئت مدیره	مدیرعامل	رئیس هیئت مدیره

این گزارش توسط کارگزاری بانک سامان تهیه و تدوین نشده است.

۱-۷- مشخصات حسابرس و بازرس قانونی شرکت

براساس صورتجلسه مجمع عمومی عادی سالیانه، مورخ ۱۴۰۲/۱۱/۲۴ مؤسسهٔ حسابرسی ارقام نگر آریا به شناسه ملی ۱۰۱۰۰۶۱۷۶۳۲ به عنوان حسابرس و بازرس قانونی اصلی و مؤسسه حسابرسی اطمینان‌بخش و همکاران به شناسه ملی ۱۰۳۲۰۸۵۳۳۴۹ به سمت حسابرس و بازرس قانونی علی‌البدل برای مدت یک‌سال انتخاب گردیدند.

۱-۸- آخرین ترکیب سهامداران

آخرین ترکیب سهامداران شرکت تا تاریخ تهیه این گزارش به شرح جدول زیر می‌باشد:

جدول ۲: آخرین ترکیب سهامداران

نام سهامدار	نوع شخصیت	تعداد سهام	مبلغ سهام (میلیون ریال)	درصد مالکیت
احمدرضا ضرابیه	حقیقی	۲۸,۰۶۰,۰۰۰	۲۸,۰۶۰	٪۴۶
توسعه مدیریت رابین پایدار	حقوقی	۲۲,۵۶۹,۹۹۹	۲۲,۵۷۰	٪۳۷
خدماتی و کمک‌رسانی پیشگام الوند اتحاد	حقوقی	۶,۱۰۰,۰۰۰	۶,۱۰۰	٪۱۰
آقای محمدرضا آقاجانی	حقیقی	۴,۲۷۰,۰۰۰	۴,۲۷۰	٪۷
نیما فخیم هاشمی	حقیقی	۱	۰	٪۰
جمع		۶۱,۰۰۰,۰۰۰	۶۱,۰۰۰	٪۱۰۰

۱-۹- تغییرات سرمایه‌ای شرکت

آخرین سرمایه ثبت شده شرکت درتاریخ تهیه گزارش به مبلغ ۶۱,۰۰۰ میلیون ریال، شامل ۶۱,۰۰۰,۰۰۰ سهم ۱,۰۰۰ ریالی با نام ، تماما پرداخت شده می‌باشد. تغییرات سرمایهٔ شرکت طی سه سال اخیر به شرح زیر می‌باشد:

جدول ۳: تغییرات سرمایه‌ای شرکت (ارقام به میلیون ریال)

تاریخ ثبت افزایش سرمایه	مبلغ افزایش (میلیون ریال)	سرمایه جدید (میلیون ریال)	درصد افزایش سرمایه	محل افزایش سرمایه
۱۴۰۳/۰۴/۰۴	۴۶,۰۰۰	۶۱,۰۰۰	۱۲۲۰	از محل سود انباشته
۱۳۹۹/۱۲/۱۹	-	۵,۰۰۰	-	آورده سهامداران

شرکت کارگزاری بانک سامان (سهامی‌خاص)		شرکت خدمات تجهیزات الکترونیک زبده (سهامی‌خاص)	
رضا سیرین گوهریان	حمیدرضا مهرآور	محمدرضا آقاجانی	فاطمه دادبه
رئیس هیئت مدیره	مدیرعامل و عضو هیئت مدیره	مدیرعامل	رئیس هیئت مدیره

این گزارش توسط کارگزاری بانک سامان تهیه و تدوین نشده است.

۲- اطلاعات مالی شرکت

۲-۱- صورت سود و زیان شرکت

اطلاعات تاریخی صورت سود و زیان شرکت به صورت مقایسه سنوات اخیر به شرح جدول ذیل می‌باشد:

جدول ۴: : صورت سود و زیان تاریخی (ارقام به میلیون ریال)

صورت سود و زیان	سال مالی منتهی به ۳۰ آذر ۱۴۰۲	درصد از کل	سال مالی منتهی به ۳۰ آذر ۱۴۰۱	درصد از کل	سال مالی منتهی به ۳۰ آذر ۱۴۰۰	درصد از کل
درآمدهای عملیاتی	۹۶,۲۵۸	٪۱۰۰	۱۷,۳۷۱	٪۱۰۰	۵,۶۶۴	٪۱۰۰
بهای تمام‌شده درآمدهای عملیاتی	(۲۵,۴۹۹)	٪۲۶	(۳,۲۴۴)	٪۱۹	(۱,۸۳۴)	٪۳۲
سود ناخالص	**۷۰,۷۵۹**	**٪۷۴**	**۱۴,۱۲۷**	**٪۸۱**	**۳,۸۳۰**	**٪۶۸**
هزینه‌های اداری و عمومی	(۱۱,۴۶۲)	٪۱۲	(۴,۸۲۸)	٪۲۸	(۸۷۵)	٪۱۵
سود(زیان) عملیاتی	**۵۹,۲۹۷**	**٪۶۲**	**۹,۲۹۹**	**٪۵۴**	**۲,۹۵۵**	**٪۵۲**
سایر درآمدها و هزینه‌های غیرعملیاتی	۳,۴۶۸	٪۴	۱,۰۵۸	٪۶	۱۰۳	٪۲
سود (زیان) قبل از مالیات	**۶۲,۷۶۵**	**٪۶۵**	**۱۰,۳۵۷**	**٪۶۰**	**۳,۰۵۸**	**٪۵۴**
هزینه مالیات درآمد	(۱۵,۳۶۶)	٪۱۶	(۲,۴۲۱)	٪۱۴	(۷۳۹)	٪۱۳
سود خالص	**۴۷,۳۹۹**	**٪۴۹**	**۷,۹۳۶**	**٪۴۶**	**۲,۳۱۹**	**٪۴۱**

شرکت کارگزاری بانک سامان (سهامی‌خاص)		شرکت خدمات تجهیزات الکترونیک زبده (سهامی‌خاص)	
حمیدرضا مهرآور	رضا شیرین‌گوهریان	محمدرضا آقاجانی	فاطمه دادبه
مدیرعامل و عضو هیئت مدیره	رئیس هیئت مدیره	مدیرعامل	رئیس هیئت مدیره

این گزارش توسط کارگزاری بانک سامان تهیه و تدوین نشده است.

۲-۲- صورت وضعیت مالی شرکت

اطلاعات تاریخی صورت وضعیت مالی شرکت به صورت مقایسه سنوات اخیر به شرح جدول ذیل می‌باشد:

جدول ۵: صورت وضعیت مالی شرکت (ارقام به میلیون ریال)

صورت وضعیت مالی	سال مالی منتهی به ۳۰ آذر ۱۴۰۲	سال مالی منتهی به ۳۰ آذر ۱۴۰۱	سال مالی منتهی به ۳۰ آذر ۱۴۰۰
دارایی‌های ثابت مشهود	۴۵۶	۳۶۴	۱۷۴
دارایی‌های نامشهود	۴,۱۸۸	۱,۰۷۴	۹۵
سرمایه‌گذاری‌های بلند مدت	۱,۵۳۱,۶۶۲	-	-
سایر دارایی‌ها	۳,۲۵۰	-	-
جمع دارایی‌های غیرجاری	**۱,۵۳۹,۵۵۶**	**۱,۴۳۸**	**۲۶۹**
پیش پرداخت‌ها	۱۰	-	-
دریافتنی‌های تجاری و سایر دریافتنی‌ها	۲۰۵,۴۹۰	۵,۳۲۰	۳,۳۲۲
سرمایه‌گذاری های کوتاه مدت	۸,۸۳۸	۸,۰۰۰	-
موجودی نقد	۲۰,۰۷۶	۵,۶۸۹	۵,۵۹۹
جمع دارایی‌های جاری	**۲۳۴,۴۱۴**	**۱۹,۰۰۹**	**۸,۹۲۱**
جمع دارایی‌ها	۱,۷۷۳,۹۷۰	۲۰,۴۴۷	۹,۱۹۰
سرمایه	۵,۰۰۰	۴,۲۷۳	۴,۲۲۰
اندوخته قانونی	۵۰۰	۵۰۰	۱۱۶
سود انباشته	۵۰,۹۳۴	۹,۵۳۵	۲,۲۰۳
جمع حقوق مالکانه	**۵۶,۴۳۴**	**۱۴,۳۰۸**	**۶,۵۳۹**
پرداختنی‌های بلند مدت	۱۵۲,۶۵۹	-	-
ذخیره مزایای پایان خدمت کارکنان	۲۰۶	-	-
جمع بدهی‌های غیر جاری	**۱۵۲,۸۶۵**	**-**	**-**
پرداختنی‌های تجاری و سایر پرداختنی‌ها	۱,۵۴۳,۳۶۸	۳,۶۱۷	۱,۹۱۲
مالیات پرداختنی	۱۵,۲۰۲	۲,۴۲۱	۷۳۹
سود سهام پرداختنی	۶,۱۰۱	۱۰۱	-
جمع بدهی‌های جاری	**۱,۵۶۴,۶۷۱**	**۶,۱۳۹**	**۲,۶۵۱**
جمع بدهی‌ها	۱,۷۱۷,۵۳۶	۶,۱۳۹	۲,۶۵۱
جمع حقوق مالکانه و بدهی‌ها	۱,۷۷۳,۹۷۰	۲۰,۴۴۷	۹,۱۹۰

شرکت کارگزاری بانک سامان (سهامی‌خاص)		شرکت خدمات تجهیزات الکترونیک زبده (سهامی‌خاص)	
حمیدرضا منجاور	رضا شیرین‌گوهریان	محمدرضا آقاجانی	فاطمه دادبه
مدیرعامل و عضو هیئت مدیره	رئیس هیئت مدیره	مدیرعامل	رئیس هیئت مدیره

این گزارش توسط کارگزاری بانک سامان تهیه و تدوین نشده است.

۲-۳- صورت جریان‌های نقدی شرکت

اطلاعات تاریخی صورت جریان‌های نقدی شرکت به صورت مقایسه سنوات اخیر به شرح جدول ذیل می‌باشد:

جدول ۶: صورت جریان‌های نقدی شرکت (ارقام به میلیون ریال)

صورت جریان‌های نقدی	سال مالی ۱۴۰۲	سال مالی ۱۴۰۱	سال مالی ۱۴۰۰
نقد حاصل از عملیات	(۱۲۴,۷۵۰)	۹,۶۰۱	۱,۵۷۵
پرداخت‌های نقدی بابت مالیات بر درآمد	(۲,۵۸۶)	(۷۳۹)	-
جریان خالص ورود (خروج) نقد حاصل از فعالیت های عملیاتی	(۱۲۷,۳۳۶)	۸,۸۶۲	۱,۵۷۵
پرداخت‌های نقدی برای خرید دارایی‌های مشهود	(۲۸۰)	(۳۰۹)	(۱۹۶)
پرداخت‌های نقدی برای خرید دارایی‌های نامشهود	(۳,۲۹۸)	(۱,۰۰۰)	(۱۰۴)
پرداخت‌های نقدی برای تحصیل سرمایه‌گذاری‌های بلند مدت	(۴,۰۳۲)	-	-
پرداخت‌های نقدی برای تحصیل سرمایه‌گذاری‌های کوتاه مدت	(۱۱,۹۶۳)	(۸,۰۰۰)	-
دریافت‌های نقدی حاصل از فروش سرمایه‌گذاری‌های کوتاه مدت	۶,۲۵۳	-	-
دریافت‌های نقدی حاصل از سود سپرده‌های بانکی	۱,۶۵۶	۶۰۴	۱۰۳
جریان خالص ورود(خروج) نقد حاصل از فعالیت های سرمایه‌گذاری	(۱۱,۶۶۴)	(۸,۷۰۵)	(۱۹۷)
جریان خالص ورود (خروج) قبل از فعالیت‌های تامین مالی	(۱۳۹,۰۰۰)	۱۵۷	۱,۳۷۹
دریافت‌های نقدی حاصل از سرمایه اولیه	۷۲۷	۵۳	۴,۲۲۰
پرداخت‌های نقدی بابت سود سهام	-	(۱۱۹)	-
دریافت‌های ناشی از تامین مالی توسط سهامداران	۱۵۲,۶۵۹	-	-
جریان خالص خروج نقد مصرف شده در فعالیت های تامین مالی	۱۵۳,۳۸۶	(۶۶)	۴,۲۲۰
خالص افزایش در موجودی نقد	۱۴,۳۸۶	۹۱	۵,۵۹۹
مانده موجودی نقد در ابتدای سال	۵,۶۸۹	۵,۵۹۸	-
مانده موجودی نقد در پایان سال	۲۰,۰۷۵	۵,۶۸۹	۵,۵۹۹

شرکت کارگزاری بانک سامان (سهامی‌خاص)		شرکت خدمات تجهیزات الکترونیک زبده (سهامی‌خاص)	
حمیدرضا جهرآور	رضا شیرین‌گوهریان	محمدرضا آقاجانی	فاطمه دادبه
مدیرعامل و عضو هیئت مدیره	رئیس هیئت مدیره	مدیرعامل	رئیس هیئت مدیره

این گزارش توسط کارگزاری بانک سامان تهیه و تدوین نشده است.

۲-٤- نسبت‌های مالی

جدول زیر نسبت‌های مالی شرکت را طی سه سال اخیر نشان می‌دهد:

جدول ۷: نسبت‌های مالی شرکت طی سه سال اخیر

حاشیه سود	سال مالی منتهی به ۱۴۰۲	سال مالی منتهی به ۱۴۰۱	سال مالی منتهی به ۱۴۰۰
حاشیه سود ناخالص	٪۷۴	٪۸۱	٪۶۷
حاشیه سود عملیاتی	٪۶۲	٪۵۴	٪۵۲
حاشیه سود (زیان) خالص	٪۴۹	٪۴۶	٪۴۱
نسبت بدهی	٪۹۷	٪۳۰	٪۲۹
نسبت بدهی به حقوق مالکانه	٪۳۰۴۳	٪۴۳	٪۴۱
بازده دارایی‌ها	٪۳	٪۳۹	٪۲۵

شرکت کارگزاری بانک سامان (سهامی‌خاص)		شرکت خدمات تجهیزات الکترونیک زبده (سهامی‌خاص)	
حمیدرضا میرآور	رضا شیرین‌کوهریان	محمدرضا آقاجانی	فاطمه دادبه
مدیرعامل و عضو هیئت مدیره	رئیس هیئت مدیره	مدیرعامل	رئیس هیئت مدیره

این گزارش توسط کارگزاری بانک سامان تهیه و تدوین نشده است.

۳- وضعیت اعتباری شرکت

۳-۱- بدهی‌ها

براساس آخرین صورت‌های مالی حسابرسی‌شده مورخ ۳۰ آذر ۱۴۰۲ اطلاعات مربوط به وضعیت اعتباری شرکت به شرح زیر است:

جدول ۸: اطلاعات مربوط به وضعیت اعتباری شرکت (ارقام به میلیون ریال)

شرح		مبلغ
بدهی‌ها مطابق اقلام صورت وضعیت مالی	حساب‌ها و اسناد پرداختنی تجاری کوتاه‌مدت و بلندمدت	۱۵۸,۳۴۷
به استثنای تسهیلات و مالیات	سایر حساب‌ها و اسناد پرداختنی تجاری	۱,۵۳۷,۶۸۰
	پیش‌دریافت‌ها	۰
	سود سهام پرداختنی	۶,۱۰۱
	ذخیرهٔ مزایای پایان خدمت کارکنان	۲۰۶
تسهیلات	کوتاه‌مدت	۰
	بلندمدت	۰
	حصهٔ جاری تسهیلات مالی بلندمدت	۰
	جریمه‌ها	۰
	تسهیلات سررسید شده و پرداخت نشده (معوق)	۰
مالیات	ذخیرهٔ مالیات	۱۵,۲۰۲

شرکت کارگزاری بانک سامان (سهامی‌خاص)		شرکت خدمات تجهیزات الکترونیک زبده (سهامی‌خاص)	
حمیدرضا نامی آور	**رضا شیرین‌کوهریان**	**محمدرضا آقاجانی**	**فاطمه دادبه**
مدیرعامل و عضو هیئت مدیره	**رئیس هیئت مدیره**	**مدیرعامل**	**رئیس هیئت مدیره**

این گزارش توسط کارگزاری بانک سامان تهیه و تدوین نشده است.

شرکت خدمات تجهیزات الکترونیک زبده

٤- اطلاعات تکمیلی

٤-١- تحلیل صنعت

٤-٢- وضعیت جهانی

صنعت بیمه حیوانات خانگی یکی از بخش‌های رو به رشد در بازار بیمه است که پوشش هزینه‌های درمانی و حوادث غیرمنتظره برای حیوانات خانگی مانند سگ‌ها، گربه‌ها و برخی حیوانات خاص دیگر را ارائه می‌دهد. افزایش هزینه‌های درمان دامپزشکی، تغییر سبک زندگی افراد و افزایش وابستگی احساسی به حیوانات خانگی باعث رشد قابل‌توجه این صنعت شده است.

٤-٣- اندازه و رشد بازار جهانی

بازار بیمه حیوانات خانگی در سال ۲۰۲۳ ارزشی در حدود ۱۵-۱۰ میلیارد دلار داشته و پیش‌بینی می‌شود با نرخ رشد سالانه (CAGR) بین ۷ تا ۱۰ درصد طی ۵ تا ۱۰ سال آینده رشد کند.

اروپا و آمریکای شمالی بیشترین سهم بازار را دارند، در حالی که آسیا-اقیانوسیه سریع‌ترین رشد را تجربه می‌کند.

٤-٤- محرک‌های رشد بازار

افزایش هزینه‌های دامپزشکی: درمان‌های پزشکی حیوانات خانگی پیچیده‌تر و گران‌تر شده‌اند، بنابراین تقاضا برای بیمه افزایش یافته است.

افزایش مالکیت حیوانات خانگی: روند رو به رشد نگهداری از حیوانات خانگی، به‌ویژه پس از دوران پاندمی، منجر به افزایش تقاضای بیمه شده است.

افزایش آگاهی و تغییرات فرهنگی: مردم بیشتر از گذشته به رفاه حیوانات خانگی اهمیت می‌دهند.

توسعه محصولات بیمه‌ای متنوع: طرح‌های جدید و انعطاف‌پذیرتر بیمه‌ای مانند بیمه‌های سفارشی و اشتراک‌های ماهانه، دسترسی به بیمه را برای طیف وسیع‌تری از صاحبان حیوانات ممکن کرده است.

٤-٥- چالش‌های اصلی صنعت

محدودیت نفوذ بازار: هنوز بسیاری از صاحبان حیوانات، بیمه را ضروری نمی‌دانند و ترجیح می‌دهند هزینه‌های دامپزشکی را خودشان پرداخت کنند.

هزینه‌های بالا و فرآیندهای پیچیده: برخی از بیمه‌نامه‌ها قیمت بالایی دارند و فرآیند دریافت خسارت برای مشتریان چالش‌برانگیز است.

عدم استانداردسازی پوشش‌ها: تفاوت‌های زیاد در شرایط بیمه‌نامه‌ها و استثنائات تحت پوشش می‌تواند باعث سردرگمی مشتریان شود.

رقابت و ورود بازیگران جدید: استارتاپ‌ها و شرکت‌های فناوری مالی (InsurTech) در حال ورود به این حوزه هستند و رقابت را برای شرکت‌های سنتی سخت‌تر می‌کنند.

٤-٦- روندهای آینده در صنعت بیمه حیوانات خانگی

دیجیتالی شدن و فناوری‌های نوین: استفاده از هوش مصنوعی، بلاک‌چین و پلتفرم‌های آنلاین برای تسهیل فرآیندهای ثبت‌نام و پرداخت خسارت.

شرکت کارگزاری بانک سامان (سهامی‌خاص)		شرکت خدمات تجهیزات الکترونیک زبده (سهامی‌خاص)	
حمیدرضا معرآور	رضا شیرین‌گوهریان	محمدرضا آقاجانی	فاطمه دادبه
مدیرعامل و عضو هیئت مدیره	رئیس هیئت مدیره	مدیرعامل	رئیس هیئت مدیره

این گزارش توسط کارگزاری بانک سامان تهیه و تدوین نشده است.

مدل‌های پرداخت اشتراکی و بیمه‌های انعطاف‌پذیر: تغییر مدل‌های سنتی بیمه به سمت پرداخت‌های ماهانه و طرح‌های قابل تنظیم.

همکاری با کلینیک‌های دامپزشکی و پت‌شاپ‌ها: ارائه بیمه به‌عنوان یک بسته خدماتی همراه با سایر محصولات مرتبط با حیوانات.

افزایش پوشش‌های خاص و بیمه‌های سفارشی: بیمه‌هایی برای نژادهای خاص، بیماری‌های ژنتیکی و حتی سلامت روان حیوانات.

٤-٧- جمع‌بندی

صنعت بیمه حیوانات خانگی در حال رشد سریع است، اما هنوز پتانسیل بالایی برای گسترش دارد. با توجه به تغییر سبک زندگی و افزایش هزینه‌های دامپزشکی، انتظار می‌رود که این بازار در سال‌های آینده شاهد نوآوری‌های بیشتری باشد.

٤-٨- معرفی رقبا خارجی

۱. Trupanion (آمریکا و کانادا)

یکی از بزرگ‌ترین ارائه‌دهندگان بیمه حیوانات خانگی در آمریکای شمالی است که خدماتش را به صورت ماهانه و با مدل اشتراکی ارائه می‌دهد.

ویژگی‌ها:

۱) پرداخت مستقیم هزینه‌های دامپزشکی بدون نیاز به درخواست بازپرداخت
۲) پوشش جامع برای بیماری‌های مزمن، ژنتیکی و تصادفی
۳) شفافیت در قیمت‌گذاری بدون افزایش شدید نرخ بیمه

۲. Nationwide Pet Insurance (آمریکا)

اولین شرکت بیمه‌ای در آمریکا که خدمات بیمه حیوانات خانگی را ارائه داد و همچنان یکی از برترین بازیگران این بازار است.

ویژگی‌ها:

۱) ارائه پوشش‌های متنوع از طرح‌های پایه تا بیمه‌های کامل
۲) امکان بیمه‌کردن پرندگان و حیوانات عجیب‌وغریب (Exotic Pets)
۳) ادغام با برنامه‌های سلامت و مراقبت پیشگیرانه

۳. Petplan (بریتانیا، آمریکا، کانادا، استرالیا)

یکی از قدیمی‌ترین برندهای بیمه حیوانات خانگی با بیش از ۴۰ سال سابقه، که در چندین کشور فعالیت دارد.

پوشش برای هزینه‌های دامپزشکی، داروها و فیزیوتراپی

ویژگی‌ها:

۱) امکان تنظیم بیمه‌نامه متناسب با نیازهای هر حیوان خانگی
۲) پرداخت سریع و آنلاین خسارت‌ها

٤. Healthy Paws (آمریکا)

این شرکت به دلیل فرآیند ساده درخواست خسارت و خدمات مشتری قوی، شهرت زیادی دارد.

پرداخت سریع خسارت‌ها (اغلب طی دو روز کاری)

ویژگی‌ها:

۱) عدم وجود سقف سالانه یا مادام‌العمر برای پرداخت‌ها

شرکت کارگزاری بانک سامان (سهامی‌خاص)		شرکت خدمات تجهیزات الکترونیک زبده (سهامی‌خاص)	
حمیدرضا مهرآور	رضا شیرین‌گوهریان	محمدرضا آقاجانی	فاطمه دادبه
مدیرعامل و عضو هیئت مدیره	رئیس هیئت مدیره	مدیرعامل	رئیس هیئت مدیره

این گزارش توسط کارگزاری بانک سامان تهیه و تدوین نشده است.

۲) بخشی از درآمد آن صرف کمک به حیوانات بی‌سرپرست می‌شود

۵. Agria Pet Insurance (اروپا - سوئد، بریتانیا، آلمان، نروژ، دانمارک)

۳) یکی از شرکت‌های بزرگ اروپایی که در کشورهای مختلف فعالیت دارد و خدمات جامعی ارائه می‌دهد.

۴) همکاری گسترده با کلینیک‌های دامپزشکی

۵) پوشش بیمه‌ای طولانی‌مدت از تولگی تا سالمندی

۶) ارائه بیمه مسئولیت برای خسارت‌های احتمالی حیوانات خانگی

٦. ManyPets (بریتانیا، آمریکا، سوئد)

شرکتی نسبتاً جدید که به خاطر انعطاف‌پذیری بالا در طرح‌های بیمه‌ای و قیمت‌های رقابتی محبوب شده است.

امکان بازپرداخت هزینه‌های دامپزشکی حتی برای شرایط قبلی (Pre-existing Conditions)

ویژگی‌ها:

۱) ارائه بیمه برای مراقبت‌های پیشگیرانه مانند واکسیناسیون

۲) مدل قیمت‌گذاری شفاف و مقرون‌به‌صرفه

۷. Figo Pet Insurance (آمریکا)

یکی از شرکت‌های مبتنی بر فناوری که خدمات بیمه حیوانات خانگی را با اپلیکیشن اختصاصی ارائه می‌دهد.

ویژگی‌ها:

۱) اپلیکیشن موبایلی برای مدیریت بیمه و ارسال درخواست خسارت

۲) امکان مشاوره دامپزشکی آنلاین

۳) طرح‌های سفارشی و منعطف با حق بیمه متنوع

۸. Embrace Pet Insurance (آمریکا)

این شرکت به دلیل تخفیف‌های خاص و پوشش هزینه‌های پیشگیرانه محبوب است.

ویژگی‌ها:

۱) تخفیف برای صاحبان چندین حیوان خانگی

۲) امکان سفارشی‌سازی طرح‌های بیمه‌ای

۳) پوشش برای هزینه‌های دندانپزشکی و فیزیوتراپی

بیمه حیوانات خانگی رقابت بالایی دارد و شرکت‌های مختلف با مدل‌های متنوع در آن حضور دارند. برخی بر روی تکنولوژی و دیجیتالی‌سازی تمرکز دارند، برخی دیگر مدل‌های پرداخت انعطاف‌پذیر ارائه می‌دهند و برخی با دامپزشکان و مراکز حیوانات خانگی همکاری دارند.

٤-۹- عوامل مؤثر بر رشد

۱) افزایش هزینه‌های دامپزشکی

درمان‌های پزشکی برای حیوانات خانگی پیچیده‌تر و گران‌تر شده‌اند، که باعث افزایش تقاضا برای بیمه حیوانات خانگی می‌شود. این هزینه‌ها شامل جراحی‌ها، داروها و درمان‌های ویژه می‌شود.

۲) افزایش مالکیت حیوانات خانگی

روند رو به رشد نگهداری از حیوانات خانگی، به‌ویژه در کشورهای توسعه‌یافته، باعث تقاضای بیشتر برای پوشش‌های بیمه‌ای شده است. به خصوص در دوران پس از پاندمی که بیشتر افراد به حیوانات خانگی علاقه‌مند شده‌اند.

۳) تغییرات فرهنگی و آگاهی بیشتر از رفاه حیوانات

شرکت کارگزاری بانک سامان (سهامی‌خاص)		شرکت خدمات تجهیزات الکترونیک زبده (سهامی‌خاص)	
حمیدرضا مهرآور	رضا شیرین‌گوهریان	محمدرضا آقاجانی	فاطمه دادبه
مدیرعامل و عضو هیئت مدیره	رئیس هیئت مدیره	مدیرعامل	رئیس هیئت مدیره

توجه به رفاه حیوانات خانگی و تغییر در نگرش افراد نسبت به آن‌ها، موجب تقاضا برای خدمات بهداشتی و درمانی، از جمله بیمه‌های حیوانات خانگی، شده است.

۴) پوشش‌های متنوع و انعطاف‌پذیر

بیمه‌نامه‌هایی با گزینه‌های مختلف و پوشش‌های انعطاف‌پذیر باعث جذب بیشتر مشتریان می‌شود. طرح‌های بیمه‌ای قابل تنظیم و مناسب برای انواع مختلف حیوانات خانگی از جمله گربه‌ها، سگ‌ها، پرندگان و حیوانات عجیب‌وغریب، به گسترش بازار کمک کرده‌اند.

۵) نوآوری و استفاده از فناوری

به کارگیری تکنولوژی‌های نوین مانند اپلیکیشن‌ها و پلتفرم‌های آنلاین برای مدیریت بیمه، درخواست‌های خسارت، و مشاوره دامپزشکی آنلاین، باعث راحتی بیشتر برای صاحبان حیوانات و تقویت رشد صنعت شده است.

چالش‌ها

محدودیت در نفوذ بازار

هنوز بسیاری از صاحبان حیوانات خانگی بیمه را ضروری نمی‌دانند و ترجیح می‌دهند هزینه‌های دامپزشکی را خودشان پرداخت کنند. این موضوع باعث می‌شود که پوشش بیمه‌ای در برخی مناطق و بازارها ضعیف باشد.

هزینه‌های بالای بیمه و قیمت‌گذاری پیچیده

هزینه‌های بیمه ممکن است برای برخی از صاحبان حیوانات خانگی بالا باشد و بعضاً فرآیند دریافت خسارت یا یافتن طرح مناسب می‌تواند پیچیده و زمان‌بر باشد. این مسأله ممکن است مشتریان بالقوه را از خرید بیمه منصرف کند.

عدم استانداردسازی پوشش‌ها

تفاوت‌های قابل توجه در شرایط بیمه‌نامه‌ها و استثنائات تحت پوشش در شرکت‌های مختلف باعث سردرگمی مشتریان می‌شود و ممکن است باعث کاهش اعتماد به صنعت شود.

رقابت فزاینده

با ورود استارتاپ‌ها و شرکت‌های فناوری مالی (InsurTech) به بازار بیمه، رقابت شدیدتر شده است. این شرکت‌ها به واسطه استفاده از فناوری‌های نوین و مدل‌های کسب‌وکار جدید، شرکت‌های سنتی را تحت فشار قرار داده‌اند.

عدم درک صحیح از بیمه برای حیوانات خانگی

بسیاری از افراد هنوز به اهمیت بیمه برای حیوانات خانگی پی نبرده‌اند یا تصور می‌کنند که بیمه‌کردن حیوانات لزومی ندارد. این نگرش می‌تواند به رشد محدود بازار آسیب بزند.

وضعیت در ایران

وضعیت بیمه حیوانات خانگی در ایران هنوز به اندازه کشورهای توسعه‌یافته گسترش نیافته است. با این حال، این صنعت در سال‌های اخیر در حال رشد و توجه بیشتری قرار گرفته و برخی از شرکت‌های بیمه به تدریج وارد این بازار شده‌اند.

٤-١٠-معرفی رقبای داخلی

در حال حاضر در ایران، بازار بیمه حیوانات خانگی هنوز به شکل گسترده‌ای توسعه نیافته است و تعداد شرکت‌های بیمه‌ای که به طور تخصصی در این حوزه فعالیت می‌کنند، محدود است. با این حال، برخی از شرکت‌های بیمه معتبر و استارتاپ‌ها به طور غیرمستقیم خدماتی در این زمینه ارائه می‌دهند.

۱) شرکت بیمه ایران

یکی از بزرگ‌ترین و قدیمی‌ترین شرکت‌های بیمه در ایران است که بیمه‌های مختلفی ارائه می‌دهد. اگرچه بیمه حیوانات خانگی به صورت رسمی جزء محصولات این شرکت نبوده، اما این امکان وجود دارد که در برخی از نمایندگی‌ها، خدمات بیمه‌ای برای حیوانات خانگی به صورت محدود و در قالب بیمه‌های سلامت یا درمانی ارائه شود.

شرکت کارگزاری بانک سامان (سهامی‌خاص)		شرکت خدمات تجهیزات الکترونیک زبده (سهامی‌خاص)	
حمیدرضا دهرآور	رضا شیرین‌گوهریان	محمدرضا آقاجانی	فاطمه دادبه
مدیرعامل و عضو هیئت مدیره	رئیس هیئت مدیره	مدیرعامل	رئیس هیئت مدیره

این گزارش توسط کارگزاری بانک سامان تهیه و تدوین نشده است.

۲) بیمه آسیا

بیمه آسیا نیز یکی از شرکت‌های بزرگ بیمه در ایران است که به‌طور کلی بیمه‌های درمانی، عمر و غیره را ارائه می‌دهد. در حال حاضر، بیمه حیوانات خانگی جزء محصولات عمومی این شرکت نیست، اما ممکن است برخی خدمات خاص در این زمینه از طریق بیمه‌های بهداشتی به مشتریان ارائه شود.

۳) بیمه دانا

بیمه دانا در زمینه بیمه‌های درمانی و سلامت فعالیت دارد و در صورتی که تقاضای خاصی برای بیمه حیوانات خانگی وجود داشته باشد، امکان ارائه پوشش‌هایی در این زمینه وجود دارد. البته این موضوع نیازمند بررسی و توسعه بیشتر خدمات خواهد بود.

۴) شرکت‌های استارتاپی و آنلاین

در کنار شرکت‌های بزرگ بیمه، برخی استارتاپ‌ها و شرکت‌های بیمه آنلاین در ایران به طور غیررسمی شروع به ارائه خدمات بیمه برای حیوانات خانگی کرده‌اند. این شرکت‌ها معمولاً بیمه‌های بهداشتی یا درمانی پایه برای حیوانات خانگی را از طریق پلتفرم‌های دیجیتال ارائه می‌دهند. یکی از این شرکت‌ها بیمه سادگی است که در تلاش است خدمات بیمه‌ای برای حیوانات خانگی را معرفی کند.

۵) کلینیک‌های دامپزشکی و خدمات جانبی

برخی کلینیک‌ها و مراکز درمانی حیوانات در ایران نیز در راستای ارتقاء خدمات خود، پیشنهاد بیمه درمانی برای حیوانات خانگی را به مشتریان خود ارائه می‌دهند. این بیمه‌ها معمولاً از طریق همکاری با شرکت‌های بیمه انجام می‌شود.

با توجه به محدود بودن تعداد شرکت‌های فعال در این حوزه و همچنین نبود بستر قانونی و تجاری کاملاً توسعه‌یافته، می‌توان گفت که صنعت بیمه حیوانات خانگی در ایران هنوز در مراحل ابتدایی است و نیاز به زمان و تلاش بیشتری برای گسترش دارد.

۴-۱۱-محرک‌های بازار

محرک‌های بازار بیمه حیوانات خانگی در ایران به چند عامل کلیدی مرتبط است که می‌تواند بر رشد و توسعه این صنعت تاثیر بگذارد. مهم‌ترین محرک‌های بازار بیمه حیوانات خانگی در ایران عبارتند از:

۱) افزایش مالکیت حیوانات خانگی

یکی از مهم‌ترین محرک‌های رشد بازار بیمه حیوانات خانگی، افزایش تمایل مردم به نگهداری حیوانات خانگی است. به خصوص در سال‌های اخیر، توجه به رفاه حیوانات خانگی در ایران رو به افزایش است و این روند می‌تواند باعث افزایش تقاضا برای بیمه‌های مخصوص حیوانات شود.

۲) افزایش آگاهی از رفاه حیوانات خانگی

با توجه به تغییرات فرهنگی و اجتماعی در ایران، مردم بیشتر به رفاه و سلامت حیوانات خانگی خود توجه دارند. این تغییر نگرش می‌تواند به تقاضا برای بیمه‌های سلامت و درمانی برای حیوانات خانگی دامن بزند. مردم به دنبال خدمات بهداشتی و درمانی بهتر برای حیوانات خود هستند که بیمه می‌تواند یکی از گزینه‌های مناسب باشد.

۳) افزایش هزینه‌های درمان حیوانات خانگی

شرکت کارگزاری بانک سامان (سهامی‌خاص)		شرکت خدمات تجهیزات الکترونیک زبده (سهامی‌خاص)	
حمیدرضا بهرآور	رضا شیرین‌کوهریان	محمدرضا آقاجانی	فاطمه دادبه
مدیرعامل و عضو هیئت مدیره	رئیس هیئت مدیره	مدیرعامل	رئیس هیئت مدیره

این گزارش توسط کارگزاری بانک سامان تهیه و تدوین نشده است.

هزینه‌های درمان و مراقبت از حیوانات خانگی به خصوص در موارد جراحی، درمان بیماری‌های مزمن و مراقبت‌های ویژه در حال افزایش است. این افزایش هزینه‌ها باعث می‌شود که صاحبان حیوانات خانگی به سمت بیمه‌های درمانی برای کاهش فشار مالی در مواقع ضروری حرکت کنند.

۴) رشد صنعت دامپزشکی و کلینیک‌های تخصصی

رشد صنعت دامپزشکی و گسترش کلینیک‌های تخصصی برای درمان بیماری‌های حیوانات خانگی یکی دیگر از محرک‌های بازار بیمه حیوانات خانگی است. با افزایش تعداد و کیفیت این خدمات، افراد نیاز بیشتری به بیمه‌های درمانی برای حیوانات خود پیدا می‌کنند.

۵) ورود استارتاپ‌ها و شرکت‌های نوآور

با ورود استارتاپ‌ها و شرکت‌های نوآور به صنعت بیمه در ایران، امکان ارائه بیمه‌های آنلاین، قیمت‌گذاری شفاف‌تر و خدمات دسترسی راحت‌تر برای صاحبان حیوانات خانگی فراهم می‌شود. این تغییرات می‌تواند موجب رشد تقاضا و جذب مشتریان جدید در این بازار شود.

۶) حمایت‌های دولتی و قانونی

در صورتی که دولت به موضوع بیمه حیوانات خانگی توجه بیشتری کند و قوانین و مقررات حمایتی ایجاد کند، این می‌تواند به رشد سریع‌تر بازار بیمه حیوانات خانگی کمک کند. از جمله این حمایت‌ها می‌توان به تشویق‌های مالی یا معافیت‌های مالیاتی برای شرکت‌های بیمه‌ای اشاره کرد.

۷) افزایش نفوذ فناوری و خدمات دیجیتال

استفاده از فناوری و ارائه خدمات آنلاین می‌تواند فرآیند بیمه‌گذاری را ساده‌تر و سریع‌تر کند. افراد بیشتری ممکن است از این خدمات بهره‌مند شوند، چرا که دسترسی به بیمه حیوانات خانگی از طریق اپلیکیشن‌ها و وب‌سایت‌های آنلاین راحت‌تر است.

۸) پوشش‌های متنوع و نیاز به سفارشی‌سازی بیمه‌ها

با توجه به انواع مختلف حیوانات خانگی و نیازهای متفاوت صاحبان آن‌ها، وجود پوشش‌های متنوع و امکان سفارشی‌سازی بیمه‌نامه‌ها می‌تواند مشتریان را به سمت خرید بیمه سوق دهد. صاحبان حیوانات خانگی ممکن است به دنبال بیمه‌هایی باشند که پوشش‌های خاصی مانند بیمه تصادفات یا بیماری‌های خاص را شامل شوند.

این محرک‌ها می‌توانند به عنوان عواملی برای توسعه و گسترش بازار بیمه حیوانات خانگی در ایران عمل کنند و در صورتی که این عوامل در کنار هم شکل بگیرند، شاهد رشد این صنعت خواهیم بود

۴-۱۲-چالش‌ها

۱) عدم آگاهی عمومی

بسیاری از مردم هنوز آگاهی کافی از مزایای بیمه برای حیوانات خانگی ندارند. درک صحیح از این که بیمه می‌تواند هزینه‌های درمانی غیرمنتظره را پوشش دهد یا در مواقع اضطراری به کمک بیاید، هنوز در بین عموم مردم جا نیفتاده است. این عدم آگاهی یکی از بزرگ‌ترین چالش‌ها در بازار بیمه حیوانات خانگی است.

۲) محدودیت در فرهنگ و نگرش نسبت به حیوانات خانگی

شرکت کارگزاری بانک سامان (سهامی‌خاص)		شرکت خدمات تجهیزات الکترونیک زبده (سهامی‌خاص)	
حمیدرضا معزآور	وضا شیرین‌گوهریان	محمدرضا آقاجانی	فاطمه دادیه
مدیرعامل و عضو هیئت مدیره	رئیس هیئت مدیره	مدیرعامل	رئیس هیئت مدیره

این گزارش توسط کارگزاری بانک سامان تهیه و تدوین نشده است.

در بسیاری از مناطق ایران، حیوانات خانگی به عنوان اعضای خانواده در نظر گرفته نمی‌شوند و برخی افراد ممکن است نسبت به هزینه‌های اضافی برای بیمه کردن حیوانات خود دید منفی داشته باشند. این نگرش‌ها می‌تواند موجب کاهش تمایل به خرید بیمه‌نامه‌های حیوانات خانگی شود.

۳) هزینه‌های بالای بیمه

هزینه‌های بیمه برای برخی از افراد می‌تواند یکی از موانع مهم برای خرید بیمه‌نامه حیوانات خانگی باشد. با توجه به درآمد متوسط مردم و هزینه‌های بالای خدمات دامپزشکی، برخی از صاحبان حیوانات خانگی ممکن است نتوانند هزینه‌های بیمه را پرداخت کنند.

۴) نبود پوشش‌های مناسب و جامع

در حال حاضر، پوشش‌های بیمه‌ای برای حیوانات خانگی در ایران به شدت محدود است و بیشتر به درمان‌های ابتدایی یا هزینه‌های عادی محدود می‌شود. برخی بیمه‌ها حتی پوشش‌هایی برای بیماری‌های مزمن، جراحی‌های پیچیده یا تصادفات جدی را در بر نمی‌گیرند. این عدم جامعیت در پوشش‌ها باعث می‌شود که مشتریان به دنبال گزینه‌های دیگر یا از خرید بیمه منصرف شوند.

۵) کمبود رقابت و تنوع در بازار

بازار بیمه حیوانات خانگی در ایران هنوز بسیار محدود و رقابت‌پذیر نیست. به دلیل عدم حضور تعداد زیادی از شرکت‌های بیمه در این بخش، تنوع محصولات و انتخاب‌های مختلف برای مشتریان کمتر است. این موضوع باعث می‌شود که بازار به شکل مطلوبی رشد نکند.

۶) عدم استانداردسازی خدمات

در حال حاضر، خدمات بیمه‌ای برای حیوانات خانگی به صورت استاندارد و منسجم ارائه نمی‌شود. هر شرکت بیمه شرایط و پوشش‌های خاص خود را دارد که ممکن است برای مشتریان سردرگم‌کننده باشد و این می‌تواند اعتماد به این صنعت را کاهش دهد.

۷) مشکلات قانونی و نظارتی

نبود قوانین و مقررات خاص برای بیمه حیوانات خانگی در ایران یکی دیگر از چالش‌های بزرگ است. فقدان یک چارچوب قانونی منظم می‌تواند باعث ایجاد مشکلات در زمینه حقوقی، پرداخت خسارت‌ها و پوشش‌دهی نادرست شود. این نواقص قانونی ممکن است مانع از رشد این صنعت در ایران شود.

۸) رقابت با خدمات دامپزشکی مستقل

برخی از صاحبان حیوانات خانگی ممکن است ترجیح دهند به‌جای خرید بیمه، به صورت مستقل هزینه‌های درمانی حیوانات خود را بپردازند. به ویژه در مناطقی که خدمات دامپزشکی از قیمت‌های مناسب برخوردار است، این موضوع می‌تواند موجب کاهش تقاضا برای بیمه‌های حیوانات خانگی شود.

۱۳-٤-پتانسیل‌ها

پتانسیل‌های بازار بیمه حیوانات خانگی در ایران به دلایل مختلف می‌تواند رشد قابل توجهی داشته باشد. مهمترین پتانسل‌های صنعت بیمه حیوانات خانگی عبارتند از:

۱) افزایش تعداد حیوانات خانگی

شرکت کارگزاری بانک سامان (سهامی‌خاص)		شرکت خدمات تجهیزات الکترونیک زبده (سهامی‌خاص)	
حمیدرضا نوآور	رضا شیرین‌گوهریان	محمدرضا آقاجانی	فاطمه دادبه
مدیرعامل و عضو هیئت مدیره	رئیس هیئت مدیره	مدیرعامل	رئیس هیئت مدیره

این گزارش توسط کارگزاری بانک سامان تهیه و تدوین نشده است.

شرکت خدمات الکترونیک زبده

گزارش توجیهی طرح تامین سرمایه در گردش جهت صدور بیمه‌نامه‌های حیوانات خانگی

با رشد علاقه مردم به نگهداری حیوانات خانگی و افزایش تعداد آن‌ها در خانواده‌ها، تقاضا برای خدمات بیمه حیوانات خانگی نیز رشد می‌کند. این روند می‌تواند به توسعه بازار بیمه حیوانات خانگی کمک کند.

۲) تغییر نگرش فرهنگی نسبت به حیوانات

افزایش آگاهی نسبت به حقوق حیوانات و تغییر نگرش افراد به حیوانات خانگی به عنوان اعضای خانواده، یکی از پتانسیل‌های مهم در رشد این صنعت است. هرچه بیشتر مردم به اهمیت سلامت و رفاه حیوانات خود پی ببرند، تمایل بیشتری به خرید بیمه‌نامه‌های حیوانات خواهند داشت.

۳) توسعه صنعت دامپزشکی

رشد و توسعه خدمات دامپزشکی، به ویژه کلینیک‌های تخصصی و درمان‌های پیشرفته، تقاضا برای بیمه حیوانات خانگی را افزایش خواهد داد. صاحبان حیوانات خانگی برای تامین هزینه‌های درمانی، بیمه‌نامه‌های درمانی را به عنوان یک راهکار مناسب می‌بینند.

۴) ورود استارتاپ‌ها و شرکت‌های نوآور

با ورود استارتاپ‌ها و شرکت‌های نوآور به صنعت بیمه حیوانات خانگی، استفاده از فناوری‌های نوین و خدمات آنلاین، دسترسی و خرید بیمه‌های حیوانات خانگی آسان‌تر و مقرون‌به‌صرفه‌تر خواهد شد. این تغییرات می‌تواند بازار را برای مشتریان جدید باز کند.

۵) گسترش خدمات آنلاین و دیجیتال

استفاده از پلتفرم‌های آنلاین برای فروش بیمه‌های حیوانات خانگی می‌تواند به گسترش این بازار کمک کند. خدمات دیجیتال به راحتی قابل دسترسی و مقرون‌به‌صرفه خواهند بود و صاحبان حیوانات خانگی را به خرید بیمه‌نامه‌ها ترغیب می‌کنند.

۶) دولت و حمایت‌های قانونی

در صورت ایجاد حمایت‌های قانونی و مشوق‌های مالی از سوی دولت، شرکت‌های بیمه می‌توانند به راحتی وارد این بازار شوند و خدمات خود را توسعه دهند. این حمایت‌ها می‌توانند شامل معافیت‌های مالیاتی یا تخفیف‌های ویژه برای صاحبان حیوانات خانگی باشد.

۷) رشد روزافزون هزینه‌های درمانی

با توجه به افزایش هزینه‌های درمانی در صنعت دامپزشکی، صاحبان حیوانات خانگی به بیمه به عنوان یک راهکار برای کاهش هزینه‌های درمانی نگاه خواهند کرد. این موضوع پتانسیل بزرگی برای توسعه بیمه حیوانات خانگی ایجاد می‌کند.

شرکت کارگزاری بانک سامان (سهامی‌خاص)		شرکت خدمات تجهیزات الکترونیک زبده (سهامی‌خاص)	
حمیدرضا پورآور	رضا شیرین‌گوهریان	محمدرضا آقاجانی	فاطمه دادبه
مدیرعامل و عضو هیئت مدیره	رئیس هیئت مدیره	مدیرعامل	رئیس هیئت مدیره

این گزارش توسط کارگزاری بانک سامان تهیه و تدوین نشده است.

۸) پوشش‌های متنوع و تخصصی

وجود پوشش‌های متنوع و تخصصی برای بیماری‌ها، تصادفات و جراحی‌های حیوانات خانگی می‌تواند باعث جلب توجه بیشتر صاحبان حیوانات به این بیمه‌ها شود. به ویژه با ارائه بیمه‌های سفارشی، می‌توان بازار گسترده‌تری از مشتریان را جذب کرد.

این پتانسیل‌ها می‌توانند به رشد و توسعه صنعت بیمه حیوانات خانگی در ایران کمک کنند و فرصت‌های جدیدی برای شرکت‌های بیمه فراهم آورند.

۱۴-۴-فرصت‌ها

فرصت‌های بازار بیمه حیوانات خانگی در ایران می‌تواند به دلیل تغییرات اجتماعی، اقتصادی و فرهنگی مختلف، بسیار زیاد باشد. در ادامه به مهم‌ترین فرصت‌های موجود در این صنعت اشاره می‌شود:

۱) توسعه بازار جدید

با توجه به اینکه بیمه حیوانات خانگی در ایران هنوز یک بازار نوپا است، شرکت‌های بیمه‌ای می‌توانند از این فرصت استفاده کنند و با ارائه محصولات جدید و متمایز، وارد این بازار شوند. این امر می‌تواند به ایجاد یک بازار جدید و کسب سهم بازار بزرگ کمک کند.

۲) افزایش علاقه مردم به نگهداری حیوانات خانگی

رشد علاقه عمومی به نگهداری حیوانات خانگی، به ویژه در شهرهای بزرگ، فرصت‌های زیادی برای ارائه بیمه‌های مرتبط با حیوانات خانگی ایجاد کرده است. با توجه به اینکه مردم به تدریج بیشتر به حیوانات خانگی خود توجه می‌کنند، تقاضا برای بیمه‌های حیوانات افزایش خواهد یافت.

۳) گسترش خدمات آنلاین

با گسترش اینترنت و استفاده روزافزون از خدمات آنلاین، شرکت‌های بیمه می‌توانند از این کانال‌ها برای ارائه محصولات بیمه‌ای برای حیوانات خانگی استفاده کنند. ارائه بیمه آنلاین باعث راحتی دسترسی مشتریان و کاهش هزینه‌های فروش خواهد شد.

۴) ایجاد طرح‌های بیمه‌ای تخصصی

شرکت‌های بیمه می‌توانند با توسعه طرح‌های بیمه‌ای تخصصی برای حیوانات خانگی، نیازهای خاص این بازار را برآورده کنند. این طرح‌ها می‌توانند شامل بیمه‌های تصادفات، جراحی، بیماری‌های مزمن و پوشش‌های تخصصی برای نژادهای مختلف حیوانات خانگی باشند.

۵) ارتقای آگاهی عمومی از بیمه حیوانات خانگی

این صنعت می‌تواند با برگزاری کمپین‌های تبلیغاتی و آموزشی در سطح ملی و محلی، آگاهی مردم را در مورد مزایای بیمه حیوانات خانگی افزایش دهد. هرچه آگاهی مردم بیشتر شود، احتمال خرید بیمه برای حیوانات خانگی نیز افزایش خواهد یافت.

شرکت کارگزاری بانک سامان (سهامی‌خاص)		شرکت خدمات تجهیزات الکترونیک زبده (سهامی‌خاص)	
حمیدرضا مهرآور	رضا شیرین‌گوهریان	محمدرضا آقاجانی	فاطمه دادبه
مدیرعامل و عضو هیئت مدیره	رئیس هیئت مدیره	مدیرعامل	رئیس هیئت مدیره

این گزارش توسط کارگزاری بانک سامان تهیه و تدوین نشده است.

۶) حمایت دولت و تشویق قانونی

اگر دولت در آینده به این حوزه توجه بیشتری کند و مشوق‌های مالی یا معافیت‌های مالیاتی برای شرکت‌های بیمه ارائه دهد، این می‌تواند فرصتی بزرگ برای رشد صنعت بیمه حیوانات خانگی باشد.

۷) افزایش خدمات دامپزشکی و مراقبتی

رشد خدمات دامپزشکی و گسترش کلینیک‌های تخصصی باعث افزایش نیاز به بیمه‌های درمانی برای حیوانات خانگی می‌شود. شرکت‌های بیمه می‌توانند با همکاری با کلینیک‌های دامپزشکی، طرح‌های بیمه‌ای ترکیبی ارائه دهند که علاوه بر پوشش درمانی، خدمات مراقبتی و پیشگیرانه را نیز شامل شود.

۸) گسترش بازار در مناطق مختلف کشور

بازار بیمه حیوانات خانگی در ایران به طور خاص در شهرهای بزرگ توسعه یافته است، اما در بسیاری از مناطق دیگر، این بازار هنوز کشف نشده است. شرکت‌های بیمه می‌توانند از این فرصت استفاده کنند و با ارائه محصولات و خدمات مناسب، بازارهای جدید را هدف قرار دهند.

به طور کلی، بازار بیمه حیوانات خانگی در ایران فرصتی برای شرکت‌های بیمه است که بتوانند با توجه به نیازهای بازار و ارائه خدمات نوآورانه، سهم خود را در این بازار گسترش دهند.

۱۵-٤-تهدیدها

تهدیدهای بازار بیمه حیوانات خانگی در ایران به عواملی اشاره دارند که ممکن است رشد این صنعت را با مشکل مواجه کنند. مهمترین تهدیدهای این بازار عبارتند از:

۱) محدودیت‌های فرهنگی

در بسیاری از مناطق ایران، نگهداری از حیوانات خانگی هنوز به اندازه سایر کشورها پذیرفته نشده است. به همین دلیل، نگرش منفی به بیمه حیوانات خانگی در برخی جوامع می‌تواند مانع از توسعه این بازار شود. برخی افراد ممکن است حتی نگهداری از حیوانات خانگی را ضروری ندانند و ترجیح دهند هزینه‌های مربوط به درمان حیوانات خود را به جای خرید بیمه، به صورت مستقیم پرداخت کنند.

۲) هزینه‌های بالای بیمه

با توجه به شرایط اقتصادی ایران و محدودیت‌های درآمدی بسیاری از افراد، هزینه‌های بیمه حیوانات خانگی ممکن است برای برخی از صاحبان حیوانات خانگی قابل تحمل نباشد. این می‌تواند منجر به عدم تمایل افراد به خرید بیمه برای حیواناتشان شود، به خصوص اگر هزینه بیمه بالاتر از درآمد آن‌ها باشد.

۳) رقابت با خدمات دامپزشکی مستقل

بسیاری از صاحبان حیوانات خانگی ممکن است ترجیح دهند که به جای خرید بیمه، مستقیماً از خدمات دامپزشکی استفاده کنند. به خصوص در مناطق شهری که خدمات دامپزشکی کیفیت بالایی دارند و هزینه‌های درمان نیز معقول است، ممکن است بیمه‌های حیوانات خانگی نتوانند رقابت کنند.

عدم وجود زیرساخت‌های مناسب

در حال حاضر، شرکت‌های بیمه در ایران ممکن است زیرساخت‌های کافی برای ارائه خدمات بیمه‌ای به صورت جامع و استاندارد برای حیوانات خانگی نداشته باشند. این می‌تواند باعث مشکلاتی در ارائه خدمات به مشتریان و کاهش اعتماد آن‌ها به این صنعت شود.

شرکت کارگزاری بانک سامان (سهامی‌خاص)		شرکت خدمات تجهیزات الکترونیک زبده (سهامی‌خاص)	
حمیدرضا مهرآور	رضا شیرین‌گوهریان	محمدرضا آقاجانی	فاطمه دادبه
مدیرعامل و عضو هیئت مدیره	رئیس هیئت مدیره	مدیرعامل	رئیس هیئت مدیره

این گزارش توسط کارگزاری بانک سامان تهیه و تدوین نشده است.

۴) محدودیت در تنوع و کیفیت پوشش‌ها

اگر بیمه‌های ارائه‌شده نتوانند پوشش‌های متنوع و جامع برای نیازهای مختلف حیوانات خانگی فراهم کنند، این می‌تواند یک تهدید جدی برای بازار باشد. بسیاری از صاحبان حیوانات خانگی ممکن است نیاز به پوشش‌هایی داشته باشند که بیمه‌ها فعلاً ارائه نمی‌دهند، مانند درمان‌های پیچیده، جراحی‌های خاص یا بیماری‌های نادر.

ریسک‌های قانونی و نظارتی

در صورتی که قوانین و مقررات مناسبی برای بیمه حیوانات خانگی وجود نداشته باشد، ممکن است مشکلات قانونی و حقوقی در این زمینه بوجود آید. فقدان نظارت و استانداردهای قانونی می‌تواند به کاهش اعتماد عمومی به صنعت بیمه حیوانات خانگی منجر شود.

۵) محدودیت در بازار هدف

بازار بیمه حیوانات خانگی در ایران هنوز به طور گسترده‌ای توسعه نیافته است و در بیشتر مناطق تنها در شهرهای بزرگ این بیمه‌ها خریداری می‌شود. این محدودیت جغرافیایی ممکن است باعث کاهش پتانسیل رشد در سایر مناطق شود.

۵- سابقه فروش شرکت

براساس آخرین صورت‌های مالی حسابرسی‌شده مورخ ۳۰ آذر ۱۴۰۲ اطلاعات مربوط به فروش شرکت به شرح زیر می‌باشد.

جدول ۹: سابقه فروش شرکت (ارقام به میلیون ریال)

سابقه فروش شرکت	۱۴۰۲	۱۴۰۱
حق‌الزحمه فروش بیمه‌نامه	۶۹,۷۴۷	۵,۳۹۸
حق‌الزحمه ارزیابی خسارت و پشتیبانی بیمه‌نامه	۳۴,۲۵۲	۶,۰۷۲
سهم مرکز تخصصی از فروش بیمه‌نامه	۵,۶۸۳	۵,۹۰۴
خدمات نرم‌افزاری	۵,۲۲۸	-
فروش ناخالص	۱۱۴,۹۱۰	۱۷,۳۷۴
برگشت از فروش	(۱۸,۶۵۲)	(۳)
جمع کل	۲۱۱,۱۶۸	۳۴,۷۴۵

۶- بررسی ماده ۱۴۱

با توجه به اطلاعات صورت‌های مالی تاریخی ارائه شده از سال‌های ۱۴۰۰ لغایت ۱۴۰۲ در جداول بخش‌های قبل، مشخص است که شرکت خدمات تجهیزات الکترونیک زبده (سهامی‌خاص) در هیچ یک از سال‌های فعالیت خود مشمول ماده ۱۴۱ قانون تجارت نبوده است.

شرکت کارگزاری بانک سامان (سهامی‌خاص)		شرکت خدمات تجهیزات الکترونیک زبده (سهامی‌خاص)	
حمیدرضا مهرآور	رضا شیرین‌گوهریان	محمدرضا آقاجانی	فاطمه دادبه
مدیرعامل و عضو هیئت مدیره	رئیس هیئت مدیره	مدیرعامل	رئیس هیئت مدیره

این گزارش توسط کارگزاری بانک سامان تهیه و تدوین نشده است.

۷- ارتباط کارگزاری بانک سامان با طرح و متقاضی

مطابق با جداول بخش‌های ۲ - ۴ و ۲ - ۵ مشخص است شرکت توسعه خدمات تجهیزات الکترونیک زیده (سهامی خاص) هیچ گونه ذینفع، سهامدار یا اعضای هیئت‌مدیره مشترکی با کارگزاری بانک سامان (به عنوان عامل) ندارد.

۸- تشریح طرح تامین مالی

۸-۱- هدف

شرکت خدمات تجهیزات الکترونیک زبده در نظر دارد در راستای تامین منابع مالی موردنیاز جهت تامین سرمایه در گردش به‌منظور صدور بیمه‌نامه‌های حیوانات خانگی اقدام به تامین مالی جمعی نماید.

۹- تشریح شیوهٔ تامین مالی

با توجه به برنامهٔ ارائه شده، شرکت خدمات تجهیزات الکترونیک زبده (سهامی‌خاص) در نظر دارد بخشی از مصارف برنامه‌ریزی شدهٔ خود را از طریق سکوی تامین مالی جمعی پولسار (عامل)، تامین نماید. کارگزاری بانک سامان (عامل) پس از اخذ مجوز از فرابورس ایران، نسبت به ایجاد فراخوان تامین مالی جمعی به مبلغ ۲۵۰,۰۰۰ میلیون ریال می‌نماید که ۲۵,۰۰۰ میلیون ریال (معادل ۱۰ درصد از کل مبلغ تامین مالی) توسط متقاضی و ۲۲۵,۰۰۰ میلیون ریال (معادل ۹۰ درصد از مبلغ تامین مالی) توسط تامین‌کنندگان تامین می‌گردد. در صورت تایید شرکت کارگزاری بانک سامان مبنی بر کفایت مبالغ جمع‌آوری شده در پایان فراخوان جمع‌آوری وجوه، تمام وجوه جمع‌آوری‌شده به حساب متقاضی واریز شده و به میزان مشارکت هر تامین‌کننده، گواهی شراکت برای وی صادر می‌شود.

۹-۱- سرمایه‌گذاری مورد نیاز و منابع تامین آن

مبلغ کل سرمایه‌گذاری مورد نیاز جهت اجرای برنامه یاد شدهٔ فوق ۲۵۰,۰۰۰ میلیون ریال و منابع تامین آن به شرح جدول زیر می‌باشد.

جدول ۱۰: منابع و مصارف طرح

شرح	مبلغ (میلیون ریال)
منابع حاصل از تامین مالی جمعی	۲۲۵,۰۰۰
منابع داخلی شرکت	۲۵,۰۰۰
جمع منابع	۲۵۰,۰۰۰
سرمایه در گردش	۲۵۰,۰۰۰
جمع مصارف	۲۵۰,۰۰۰

شرکت کارگزاری بانک سامان (سهامی‌خاص)		شرکت خدمات تجهیزات الکترونیک زبده (سهامی‌خاص)	
حمیدرضا مهرآور	رضا شیرین‌گوهریان	محمدرضا آقاجانی	فاطمه دادبه
مدیرعامل و عضو هیئت مدیره	رئیس هیئت مدیره	مدیرعامل	رئیس هیئت مدیره

این گزارش توسط کارگزاری بانک سامان تهیه و تدوین نشده است.

۹-۲- نحوه مشارکت تامین‌کنندگان

براساس برنامهٔ طراحی‌شده پس از تکمیل موفق طرح تامین مالی جمعی، متقاضی نسبت به توسعه زیرساخت صدور بیمه‌نامه های حیولنات خانگی اقدام خواهد کرد. متقاضـــی با توجه به برآورد اولیه از طرح موظف اســـت درآمد طرح به میزان حداقل ۳۰۰,۰۰۰ میلیون ریال را محقق سازد. سود حاصل از تحقق این میزان درآمد ۲۵۴,۲۳۸ میلیون ریال پیش‌بینی می شود؛ که با نسبت ۳۵.۴٪ سهم تامین‌کنندگان و ۶۴.۶٪ سهم متقاضی تقسیم خواهد شد. در صورت افزایش سود برآورد شده بیش از ۲۵۴,۲۳۸ میلیون ریال ما به تفاوت آن به نسبت ۹۹٪ سهم متقاضی و ۱٪ سهم تامین‌کنندگان تقسیم خواهد شد.

نرخ سود پیش‌بینی ۴۰٪ سالیانه می باشد که به صورت هر سه‌ماه یک‌بار به تامین‌کنندگان پرداخت می‌گردد. سود قطعی طرح در پایان عمر اوراق گواهی شراکت (در پایان یکسال) به صورت قطعی محاسبه و پس از تایید حسابرس در صورت وجود مازاد، به تامین‌کنندگان پرداخت خواهد شد.

۹-۳- وضعیت تضامین طرح

تعهد پوشش اصل مبالغ تامین مالی شده توسط ضمانت نامه بانکی تعهد پرداخت خواهد بود.

۹-٤- پرداخت اصل سرمایه و سود تامین‌کنندگان

با توجه به تضمین اصل سرمایه تامین‌کنندگان و برآورد سود پیش‌بینی شده طرح، مبالغ پرداختی به تامین‌کنندگان به شرح جدول زیر می باشد:

جدول ۱۱: مواعد پرداخت اصل سرمایه و سود سرمایه‌گذاران

تاریخ پرداخت	آورده تامین‌کنندگان	پرداخت سود پیش‌بینی‌شده	بازپرداخت اصل سرمایه	خالص جریان نقدی مشارکت کنندگان
همزمان با تامین وجه	(۲۲۵,۰۰۰)	-	-	(۲۲۵,۰۰۰)
سه ماه پس از تامین وجه	-	۲۲,۵۰۰	-	۲۲,۵۰۰
شش ماه پس از تامین وجه	-	۲۲,۵۰۰	-	۲۲,۵۰۰
نه ماه پس از تامین وجه	-	۲۲,۵۰۰	-	۲۲,۵۰۰
دوازده ماه پس از تامین وجه	-	۲۲,۵۰۰	۲۲۵,۰۰۰	۲۴۷,۵۰۰

شرکت کارگزاری بانک سامان (سهامی‌خاص)		شرکت خدمات تجهیزات الکترونیک زبده (سهامی‌خاص)	
حمیدرضا مهرآور	رضا شیرین‌گوهریان	محمدرضا آقاجانی	فاطمه دادبه
مدیرعامل و عضو هیئت مدیره	رئیس هیئت مدیره	مدیرعامل	رئیس هیئت مدیره

این گزارش توسط کارگزاری بانک سامان تهیه و تدوین نشده است.

۹-۵- حسن سابقه متقاضی در سایر طرح‌ها

لازم به توضیح است شرکت خدمات تجهیزات الکترونیک زبده(سهامی خاص) تاکنون یک طرح تامین مالی در سکوی تامین مالی جمعی شرکت کارگزاری بانک سامان (پولسار) به شرح جدول زیر داشته است.

نام طرح	مدت زمان پرداخت سود و بازپرداخت اصل	تاریخ واریز مبالغ جمع‌آوری شده	سود پیش‌بینی شده	مبلغ طرح (میلیون ریال)	آخرین وضعیت طرح‌ها
تامین سرمایه در گردش توسعه زیرساخت صدور بیمه‌نامه‌های تجهیزات الکترونیک	پرداخت سود در فواصل زمانی سه‌ماهه و اصل سرمایه یک‌سال پس از جمع‌آوری وجوه	۱۴۰۳/۱۲/۰۱	٪۴۰	۲۵۰,۰۰۰	درجریان

شرکت کارگزاری بانک سامان (سهامی‌خاص)		شرکت خدمات تجهیزات الکترونیک زبده (سهامی‌خاص)	
حمیدرضا مهرآور	رضا شیرین گوهریان	محمدرضا آقاجانی	فاطمه دادبه
مدیرعامل و عضو هیئت مدیره	رئیس هیئت مدیره	مدیرعامل	رئیس هیئت مدیره

این گزارش توسط کارگزاری بانک سامان تهیه و تدوین نشده است.

۹-۶- مشخصات گواهی شراکت

به منظور انجام برنامهٔ تشریح‌شده در بخش قبل، عامل نسبت به تامین مالی جمعی با مشخصات زیر اقدام نموده و وجوه جمع‌آوری شده را به وکالت از دارندگان گواهی مشارکت، به شرکت خدمات تجهیزات الکترونیک زبده پرداخت خواهد نمود.

عنوان طرح: تامین سرمایه در گردش جهت صدور بیمه نامه‌های حیوانات خانگی؛

محل اجرای طرح: تهران، میدان آرژانتین، خیابان خالد اسلامبولی، خیابان هفدهم (بهزاد شفق)، پلاک ۲۰ طبقه ۵ واحد ۵؛

مدت فراخوان جمع آوری وجوه: ۳۰ روز؛

دوره سرمایه گذاری: ۱۲ ماه؛

سرمایه مورد نیاز: ۲۵۰،۰۰۰ میلیون ریال؛

حداقل سرمایه قابل پذیرش برای موفقیت کمپین: ۲۵۰،۰۰۰ میلیون ریال؛

تعداد کل گواهی های شراکت قابل عرضه: ۲۵۰،۰۰۰،۰۰۰ گواهی شراکت؛

قیمت هر گواهی شراکت: ۱،۰۰۰ ریال؛

حداکثر مبلغ سرمایه‌گذاری برای تامین کننده حقیقی: ۱۲،۵۰۰ میلیون ریال

حداکثر مبلغ سرمایه‌گذاری برای تامین کننده حقوقی: ۲۲۵،۰۰۰ میلیون ریال

حداکثر تعداد گواهی شراکت قابل خریداری برای تامین کننده حقیقی: ۱۲،۵۰۰،۰۰۰ گواهی شراکت؛

حداکثر تعداد گواهی شراکت قابل خریداری برای تامین کننده حقوقی: ۲۲۵،۰۰۰،۰۰۰ گواهی شراکت؛

حداقل مبلغ سرمایه‌گذاری برای تامین کننده حقیقی: ۵ میلیون ریال؛

حداقل مبلغ سرمایه‌گذاری برای تامین کننده حقوقی: ۱۰ میلیون ریال؛

سود مشارکت دوره سرمایه‌گذاری: ۴۰ درصد سالانه؛

شیوه پرداخت اصل سرمایه: بازپرداخت اصل سرمایه یک سال پس از جمع‌آوری وجوه؛

شیوه پرداخت سود مشارکت: هر سه ماه یکبار پس از جمع‌آوری وجوه؛

تضامین: ضمانت‌نامه بانکی تعهد پرداخت بابت اصل مبلغ؛

عامل: شرکت کارگزاری بانک سامان (سهامی خاص)؛

نهاد مالی: شرکت کارگزاری بانک سامان (سهامی خاص)؛

خرید گواهی شراکت از سکوی تامین مالی پولسار مستلزم ثبت نام در سایت و احراز هویت می‌باشد.

شرکت کارگزاری بانک سامان (سهامی خاص)		شرکت خدمات تجهیزات الکترونیک زبده (سهامی خاص)	
حمیدرضا مهرآور	رضا سرین‌گوهریان	محمدرضا آقاجانی	فاطمه دادبه
مدیرعامل و عضو هیئت مدیره	رئیس هیئت مدیره	مدیرعامل	رئیس هیئت مدیره

این گزارش توسط کارگزاری بانک سامان تهیه و تدوین شده است.

۱۰- پیش بینی مالی طرح

شرکت در نظر دارد در راستای تامین منابع مالی موردنیاز تامین سرمایه در گردش صدور بیمه‌نامه‌های حیوانات خانگی، اقدام به تامین مالی جمعی نماید. با توجه به منابع تامین شده و نیز منابع داخلی شرکت، پیش‌بینی درآمدها و مخارج طرح به شرح جدول زیر می باشد.

جدول ۱۲: پیش‌بینی درآمد و سود طرح

شرح	مبلغ (میلیون ریال)
درآمد حاصل از ارائه خدمات	۳۰۰,۰۰۰
بهای تمام شده:	-
خرید تجهیزات	(۱۵,۲۵۰)
دستمزد مستقیم	(۳۰,۵۱۲)
سود پیش بینی شده	۲۵۴,۲۳۸

درآمد حاصل از ارائه خدمات به شرح ذیل می‌باشد:

۱) ناشی از صدور ۱۲۰,۰۰۰ واحد بیمه‌نامه با نرخ ۱۲,۵۰۰,۰۰۰ریال؛
۲) مبلغ ۱،۵۰۰،۰۰۰میلیون ریال درآمد تجمعی ناشی از صدور بیمه‌نامه‌های حیوانات خانگی، ریسک اعتباری، وام و طیور، کشاورزی، ریسک‌های سایبری

شرکت کارگزاری بانک سامان (سهامی‌خاص)		شرکت خدمات تجهیزات الکترونیک زبده (سهامی‌خاص)	
حمیدرضا مهرآور	رضا شیرین‌گوهریان	محمدرضا آقاجانی	فاطمه دادبه
مدیرعامل و عضو هیئت مدیره	رئیس هیئت مدیره	مدیرعامل	رئیس هیئت مدیره

این گزارش توسط کارگزاری بانک سامان تهیه و تدوین شده است.

پیش‌بینی جریان‌های نقدی طرح به شرح زیر است:

جدول ۱۳: پیش‌بینی جریان‌های نقدی طرح (مبالغ به میلیون ریال)

منابع	سه ماهه اول	سه ماهه دوم	سه ماهه سوم	سه ماهه چهارم	کل سال
وصول درآمد فروش	-	۶۳,۵۶۰	۸۳,۸۹۹	۱۰۶,۷۸۰	۲۵۴,۲۳۹
تامین مالی جمعی	۲۲۵,۰۰۰	-	-	-	۲۲۵,۰۰۰
منابع داخلی	۲۵,۰۰۰	-	-	-	۲۵,۰۰۰
مجموع منابع	**۲۵۰,۰۰۰**	**۶۳,۵۶۰**	**۸۳,۸۹۹**	**۱۰۶,۷۸۰**	**۵۰۴,۲۳۹**
مصارف	**سه ماهه اول**	**سه ماهه دوم**	**سه ماهه سوم**	**سه ماهه چهارم**	**کل سال**
خرید تجهیزات	(۳,۸۱۳)	(۳,۸۱۳)	(۳,۸۱۳)	(۳,۸۱۳)	(۱۵,۲۵۰)
هزینه های فروش و اداری	(۷,۶۲۸)	(۷,۶۲۸)	(۷,۶۲۸)	(۷,۶۲۸)	(۳۰,۵۱۲)
سود علی الحساب تامین مالی	(۲۲,۵۰۰)	(۲۲,۵۰۰)	(۲۲,۵۰۰)	(۲۲,۵۰۰)	(۹۰,۰۰۰)
بازپرداخت اصل تامین مالی	-	-	-	(۲۲۵,۰۰۰)	(۲۲۵,۰۰۰)
مجموع مصارف	**(۳۳,۹۴۱)**	**(۳۳,۹۴۱)**	**(۳۳,۹۴۱)**	**(۲۵۸,۹۴۱)**	**(۳۶۰,۷۶۲)**
مازاد(کسری) نقدینگی)	۲۱۶,۰۶۰	۲۹,۶۲۰	۴۹,۹۵۹	(۱۵۲,۱۶۱)	۱۴۳,۴۷۷
نقد اول	-	۲۱۶,۰۶۰	۲۴۵,۶۷۹	۲۹۵,۶۳۸	-
نقد پایان دوره	۲۱۶,۰۶۰	۲۴۵,۶۷۹	۲۹۵,۶۳۸	۱۴۳,۴۷۷	۱۴۳,۴۷۷

شرکت کارگزاری بانک سامان (سهامی‌خاص)		شرکت خدمات تجهیزات الکترونیک زبده (سهامی‌خاص)	
حمیدرضا مهرآور	رضا شیرین‌کوهریان	محمدرضا آقاجانی	فاطمه دادبه
مدیرعامل و عضو هیئت مدیره	رئیس هیئت مدیره	مدیرکامل	رئیس هیئت مدیره

این گزارش توسط کارگزاری بانک سامان تهیه و تدوین شده است.

۱۱- عوامل ریسک

انجام برنامه پیشنهادی، با ریسک‌های با اهمیتی همراه است. پیش از تصمیم‌گیری در خصوص اجرای این برنامه‌ها، لازم است عوامل ریسک زیر مدنظر سرمایه‌گذاران قرار گیرند.

جدول ۱۴: جدول عوامل ریسک

عامل ریسک	تشریح اقدامات انجام شده جهت مدیریت ریسک
ریسک‌های کسب و کار	ایجاد پیوند قوی با مشتریان از طریق برقراری ارتباطات مؤثر، تسریع در پرداخت خسارت‌ها، پذیرش ریسک‌ها و پاسخگویی به ریسک ها با مدل‌سازی‌های علمی به روز.
ریسک‌های عملیاتی	تمرکز ویژه بر روی جذب و تربیت نیروی‌های جوان، با استعداد و متخصص
ریسک نوسانات نرخ ارز	به حداقل رساندن میزان انعقاد قراردادهای ارزی با منشأ خارجی
ریسک تداوم فعالیت	تهیه و تدوین سند راهبردی شرکت و ایجاد پشتوانه مناسب از سوی شرکت‌های گروه مالی سامان جهت هم‌افزایی مؤثر.
ریسک‌های حقوقی	انعقاد قراردادهای مبتنی‌بر مصوبات شورای‌عالی بیمه و نهادهای بالادستی جهت انطباق‌پذیری خودکار قراردادها با قوانین جدید و پیش بینی آنها در کلیه قراردادهای شرکت

شرکت کارگزاری بانک سامان (سهامی‌خاص)		شرکت خدمات تجهیزات الکترونیک زبده (سهامی‌خاص)	
حمیدرضا مهرآور	**رضا شیرین‌گوهریان**	**محمدرضا آقاجانی**	**فاطمه دادبه**
مدیرعامل و عضو هیئت مدیره	**رئیس هیئت مدیره**	**مدیرعامل**	**رئیس هیئت مدیره**

این گزارش توسط کارگزاری بانک سامان تهیه و تدوین شده است.

۱۲- پیوست‌ها

۱۲-۱- اعتبار سنجی اعضای هیئت مدیره و شرکت خدمات تجهیزات الکترونیک زبده (سهامی خاص)

اعتبارسنجی آقای آقاجانی

بانک سامان
Saman Bank

گزارش اعتبارسنجی

تاریخ: ۱۴۰۳/۱۰/۲۳

وضعیت اعتبارسنجی	
کدملی : ۰۰۷۳۸۰۱۹۶۸	نام شخص : محمدرضا آقاجاني
پیشنهاد تصمیم : قبول	امتیاز اعتباری : ۸۶۰



امتیاز اعتباری : ۸۶۰

شرکت کارگزاری بانک سامان (سهامی‌خاص)		شرکت خدمات تجهیزات الکترونیک زبده (سهامی‌خاص)	
حمیدرضا مهرآور	رضا شیرین‌گوهریان	محمدرضا آقاجانی	فاطمه دادبه
مدیرعامل و عضو هیئت مدیره	رئیس هیئت مدیره	مدیرعامل	رئیس هیئت مدیره

این گزارش توسط کارگزاری بانک سامان تهیه و تدوین نشده است.

اعتبار سنجی آقای رسولی

بانک سامان
Saman Bank

گزارش اعتبارسنجی

تاریخ: ۱۴۰۳/۱۰/۲۲

وضعیت اعتبارسنجی	
کدملی : ۰۰۵۲۸۵۵۴۸۱	**نام شخص :** پویا رسولی
پیشنهاد تصمیم : قبول	**امتیاز اعتباری :** ۹۰۴



امتیاز اعتباری : ۹۰۴

شرکت کارگزاری بانک سامان (سهامی‌خاص)		شرکت خدمات تجهیزات الکترونیک زبده (سهامی‌خاص)	
حمیدرضا مهرآور	رضا شیرین‌گوهریان	محمدرضا آقاجانی	فاطمه دادبه
مدیرعامل و عضو هیئت مدیره	رئیس هیئت مدیره	مدیرعامل	رئیس هیئت مدیره

این گزارش توسط کارگزاری بانک سامان تهیه و تدوین نشده است.

اعتبارسنجی خانم فاطمه دادبه

بانک سامان
Saman Bank

گزارش اعتبارسنجی

تاریخ: ۱۴۰۳/۱۰/۲۳

وضعیت اعتبارسنجی	
کدملی : ۰۰۸۱۱۲۴۵۲۱	نام شخص : فاطمه دادبه
پیشنهاد تصمیم : قبول	امتیاز اعتباری : ۸۹۷



امتیاز اعتباری : ۸۹۷

شرکت کارگزاری بانک سامان (سهامی‌خاص)		شرکت خدمات تجهیزات الکترونیک زبده (سهامی‌خاص)	
حمیدرضا مهرآور	رضا شیرین‌گوهریان	محمدرضا آقاجانی	فاطمه دادبه
مدیرعامل و عضو هیئت مدیره	رئیس هیئت مدیره	مدیرعامل	رئیس هیئت مدیره

این گزارش توسط کارگزاری بانک سامان تهیه و تدوین نشده است.

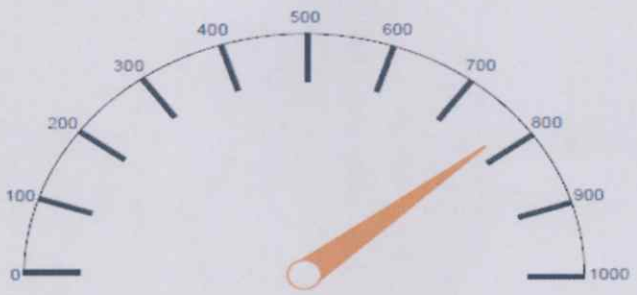
اعتبارسنجی آقای قهری

بانک سامان
Saman Bank

گزارش اعتبارسنجی

تاریخ: ۱۴۰۳/۱۰/۲۳

وضعیت اعتبارسنجی	
کدملی : ۰۰۷۱۶۷۷۳۴۸	نام شخص : اکبر قهري
پیشنهاد تصمیم : قبول	امتیاز اعتباری : ۷۸۱



امتیاز اعتباری : ۷۸۱

شرکت کارگزاری بانک سامان (سهامی‌خاص)		شرکت خدمات تجهیزات الکترونیک زبده (سهامی‌خاص)	
حمیدرضا مهرآور	رضا شیرین‌گوهریان	محمدرضا آقاجانی	فاطمه دادبه
مدیرعامل و عضو هیئت مدیره	رئیس هیئت مدیره	مدیرعامل	رئیس هیئت مدیره

این گزارش توسط کارگزاری بانک سامان تهیه و تدوین شده است.

اعتبارسنجی شرکت خدمات تجهیزات الکترونیک زبده (سهامی خاص)

بانک سامان
Saman Bank

گزارش اعتبارسنجی حقوقی

تاریخ: ۱۴۰۳/۱۰/۲۳

وضعیت اعتبارسنجی		
شناسه ملی: ۱۴۰۰۹۸۸۳۷۱۸	امتیاز اعتباری: ۶۴۰	پیشنهاد تصمیم: قبول



امتیاز اعتباری : ۶۴۰

شرکت کارگزاری بانک سامان (سهامی‌خاص)		شرکت خدمات تجهیزات الکترونیک زبده (سهامی‌خاص)	
حمیدرضا مهرآور	رضا شیرین‌گوهریان	محمدرضا آقاجانی	فاطمه دادبه
مدیرعامل و عضو هیئت مدیره	رئیس هیئت مدیره	مدیرعامل	رئیس هیئت مدیره

این گزارش توسط کارگزاری بانک سامان تهیه و تدوین نشده است.